



株式会社ディグロスのサービスを支えるコールセンター。
質の高いアウトバウンドコールを可能にしています。

○本社所在地：東京都港区六本木1丁目
4-5 アークヒルズサウスタワー7階

○事業概要：営業支援事業
○常時使用する従業員：244名
(2025年9月時点)

○現在の売上高：17.6億円
(2025年5月期)

○法人番号：8013201017985
○Web：https://dgloss.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
大村 剛

セールスの完全自動化

我々は営業代行・営業支援を17年行っている会社ですが、ここ3年間、年間400万件あるセールスデータを生成AIの教師データに活用することで、セールスに係るすべての業務を自動化していこうという取り組みをしています。優れたサービス・製品を生み出している日本中にある様々な企業がセールスへの課題を解決し、サービス・製品が浸透していくことで日本全体の経済的活性化に寄与していきたいと考えております。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年の売上高100億円達成に向け、年率160%程度の成長を目指す。アクティブで1500社が利用想定。
2035年の売上高1,000億円の達成。国内で10,000社が利用海外で3,000社が利用想定。

課題

全国へ拡販に向けた営業体制、営業拠点の構築

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

直販及びパートナー販売体制を構築するため、
・各都道府県にある企業ネットワークの持つ名士企業との販売合併会社の設立
・直販拠点（札幌、仙台、関東、名古屋、大阪、広島、愛媛、福岡、鹿児島、那覇）の開設
・当社のサービスは、日本でも数少ない通信事業者免許を保有しており、通信料金で圧倒的な差別化を図ることが出来る。

実施体制

- ・全国47都道府県での販売合併会社の設立
- ・全国13都道府県での直販拠点の設立
- ・100名の営業人員の採用（IS/FS）