



オリバー本社

- 本社所在地：富山県富山市二口町4-4-4
- 事業概要：リフォーム、新築、不動産、飲食、ガイソーVC事業
- 常時使用する従業員：234名
(2025年10月時点)
- 現在の売上高：66億円
(2024年12月期)
- 法人番号：1230001004414
- Web：https://oliver-gr.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
小川 博司

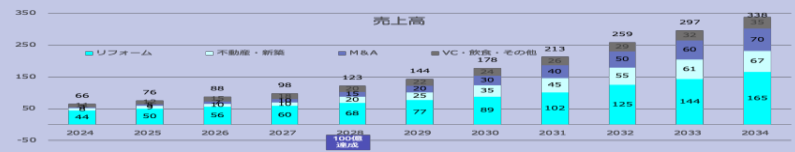
LEAD A BEST LIFE! – 最高の暮らしを導く企業へ

私たちオリバーは、「感動の提供と顧客満足の追求」を経営の原点とし、イノベーションを通じて住宅・リフォーム業界の未来を切り拓いてまいりました。地域に根ざしながらも北陸から首都圏へと事業を拡大し、“最高の暮らし”を実現する多角的な事業を展開しています。2032年には、社員500名・売上250億円の企業体へと成長させ、地域社会にとって“カッコいい企業”として憧れる企業へ成長させます。私たちは、「LEAD A BEST LIFE!」を胸に、住宅、介護、農業、飲食、ツーリズムなど多様な分野で、地域の皆様の豊かな暮らしを支える総合ライフサポート企業として進化し続ける。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年の売上高100億円達成に向け、年率20%程度の成長を目指す。そのために、既存事業の成長だけでなく、M&A、新規事業を実施します。



課題

- ・ 人材採用、教育
- ・ 幹部社員育成と確保
- ・ 独自商品の開発
- ・ 集客システムの構築
- ・ M&Aの円滑に行うための社内体制づくり

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・ リフォーム関連店舗数：16店舗 → 21店舗
- ・ 新築・不動産事業：2店舗 → 3店舗
- ・ M&A事業：2社 → 6店舗
- ・ VC事業加盟店：102社 → 120社
- ・ 飲食事業：2店舗 → 10店舗
- ・ その他事業：新規事業（介護、農業、ツーリズム業）を着手

実施体制

- ・ 内部体制
 - ＞ 役員数を1名増加
 - ＞ 人材開発部を立ち上げ、人材育成を機会から機能へ
 - ＞ M&Aチームを立ち上げ、戦略的に実施
- ・ 外部体制
 - ＞ 弁護士・会計士等との連携チームをつくりM&Aを加速化
 - ＞ システム開発を委託し、営業ツール・事務作業のAI化を促進