



主力事業 鉄骨工事及び鉄骨製作

- 本社所在地：京都府宇治市
- 事業概要：商業施設や工場等の鉄骨工事及び国土交通大臣認定のH及びMグレードの鉄骨工場にて鉄骨の製作
- 常時使用する従業員：72名
(2025年9月時点)
- 現在の売上高：44億円
(2024年8月期)
- 法人番号：3130002028288
- Web：<https://nakakikaku.com/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
中 康裕

鉄骨工事及び鉄骨製作加工の職人技術を後世に伝え、日本の鉄骨の品質向上に努め社会に貢献する

日本の鉄の品質は世界でトップクラスであり、その品質を以てグローバルな拡大が期待されます。しかし日本国内では人手不足が深刻化しており、その品質と技術を後世に伝える人材が不足しています。当社は鉄骨の製作から現場施工、図面、溶接までを担うことができます。また、経営方針として品質管理、工程管理、安全管理を柱とし、それらを担う人材の教育や技術向上に常日頃から努めています。今後は更なる品質の向上を目指し、設備投資や工場への投資を積極的に行い、日本の鉄骨の世界的な地位向上に貢献をしていきたいと考えています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2038年の売上高達成に向け、短期的には新規営業による製作案件の受注増と利益率向上、中期的には設備投資による品質と利益率の向上、製作工期短縮への挑戦、長期的には2031年以降に新設又はM&Aによる鉄骨製作工場拠点の増設を目標とする。
並行して現場管理者、工場管理者、溶接技術者の育成を行い、売上規模拡大に対応できるように人材のスキル向上を図っていく。

課題

- ・新規受注の拡大
- ・若手人材の確保
- ・工場内設備の機械化
- ・鉄骨製作工場の増設
- ・技術者の育成
- ・鉄骨製作品目の多様化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・提案力を活かし中堅ゼネコン、地場ゼネコンへの新規営業開拓
- ・工場クレーンや一次加工機、溶接ロボットなどの設備投資による品質と生産性の向上及び鉄骨製作品目の多様化
- ・現場施工実績を活かした当社独自の施工計画による、現場の工程管理や安全管理の向上
- ・見積原寸から工作図、製品の検査、現場搬入まで、一貫した品質の確保と合理化による利益率の向上
- ・社内業務のシステム化による、利益管理の効率化
- ・M&Aによる事業規模の拡大

実施体制

- ・代表取締役及び鉄鋼営業課による新規開拓チームを編成
- ・鉄鋼営業課による大手取引先向け営業チームの編成
- ・鉄鋼部による品質検討委員会の編成
- ・工事部による現場管理職長会の編成
- ・工事部による安全環境課の編成
- ・人材事業課を編成し、現場管理や工場管理の人材を雇用、育成
- ・総務部による人事評価の制度化
- ・財務部主導による現場利益管理のシステム化
- ・財務部を中心としたM&Aの検討

売上高100億円実現の目標

○売上高100億円実現の目標

- ・鉄鋼営業課ではチーム編成を行い、大手ゼネコン、中堅及び地場ゼネコン、それぞれに手法を変えて営業を行い、受注の拡大を図ります。
- ・鉄鋼製作課では品質検討委員会で、品質管理、工程管理、安全管理の向上を推進していきます。
- ・工事部では、現場の工程や作業品質、職人手配を円滑にするために現場管理職長会を発足します。また、安全環境課は作業員とは異なる視点で現場の安全や衛生を管理し、事故による経営リスクを取り除きます。
- ・溶接部ではAW推進委員を編成し、世界で一番難易度の高いと言われるAW溶接検定資格の合格者を常に一定数確保するよう指導・教育を行います。
- ・財務・総務部では人材事業課を発足し、人材確保や教育を実施します。

これらの組織を活かし、短期的には新規開拓営業と利益率向上、中期的には機械化における品質と利益率の向上を行います。

上記による施策で人材と設備を整備し、大胆な投資又はM&Aを実施することで鉄骨製作の営業拠点を増やし、売上高100億円を達成します。

