

ENDLESS



LUNAEarth店舗

○本社所在地：東京都台東区柳橋1-20-1

○事業概要：アクセサリーの販売・卸

○常時使用する従業員：800名

(2025年6月時点)

○現在の売上高：72億円

(2025年6月期)

○法人番号：4010501022703

○Web：<https://endless-inc.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

代表取締役
蕭 易風

株式会社エンドレスは、世の中に必要とされるモノ・コトを創造し続け、全てのステークホルダーにとってなくてはならない存在になります。

世界中の人々に良質なアクセサリーをお手頃価格でお届けする事で全ての人の生活を豊かにする。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年の売上高達成に向け、年率110%程度の成長を目指す。
ただし100億円は通過点であり、2035年200億円を目指していきます。

課題

- ・店舗拡大に向けての人員確保
- ・リピーターを増やしていくために接客力の強化
- ・LTVを高めるためにブランドの多展開化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・出店を5年間で年20店舗以上
- ・M&Aによる多ブランド展開
- ・2028年の海外進出
- ・全ブランド共通ポイントの導入
- ・EC強化

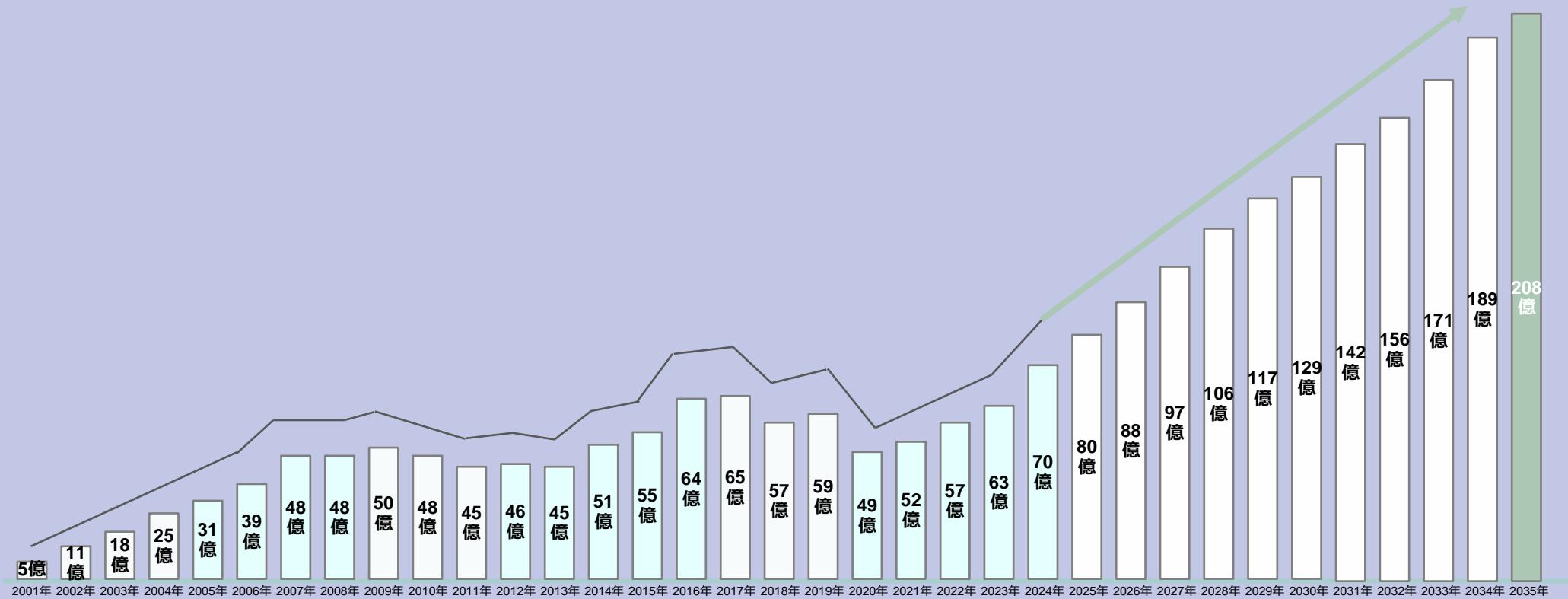
実施体制

- ・店舗開発部の人員増
- ・M&A仲介業者へのアプローチ強化
- ・ASEAN諸国での商標権の取得
- ・出店準備に向けてテストマーケティングの実施
- ・採用強化
- ・育成強化
- ・評価の透明化
- ・ECサイトリニューアル

売上高100億円実現の目標と課題

年間で20店舗出店を2028年まで行いつつ、M&Aも並行して加速させることにより、低価格アクセサリーの販売のみならず中高価格帯からジュエリーの領域までブランドを広げていきます。

この出店を可能にするためには人財確保と育成が最優先であり、離職率の改善とエンドレスポータルを用いたマニュアルのデジタル化や、動画化を推進しております。アルバイトからの正社員登用や店舗スタッフからの店長職登用は、自ら手を挙げて自分で勝ち取るチャレンジ制度を実施し、働きがいのある仕組みを進めて参ります。給与も同業他社と比較してナンバーワンの戦略を推し進め、優秀な人財確保に努めております。

100億
達成