



築30年の民家をリフォームした  
東広島店

○本社所在地：広島県広島市中区八丁堀  
10-14  
○事業概要：住宅リフォーム、注文住宅  
の建築  
○常時使用する従業員：82名  
(2025年11月時点)  
○現在の売上高：23.3億円  
(2024年12月期)  
○法人番号：9240001036696  
○Web：  
<https://www.maedahousing.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長  
前田政登己

「しあわせな暮らしと笑顔あふれる広島をつくる」

私たち株式会社マエダハウジングは、「会社は絶対に潰してはいけない」「人の喜びが自分たちの喜びである」「価値観・ビジョンの共有」という創業の想いを中心に「住宅事業を通じてお客様の満足、社員の幸福、地域への貢献を同時に実現する」ことを経営理念に掲げてきました。  
2034年に向けて売上高100億円のビジョンを掲げ、地域密着型コングロマリット経営を推進し、持続可能な成長と社会貢献を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2034年売上高100億円を達成します。継続的に平均売上15%の成長を実現していきます。そして、広島No.1の顧客満足企業・働きがいのある企業・地域貢献企業となります。



課題

人材採用と育成  
住宅業界では人材の重要性が高く、採用と育成が事業成長に不可欠。働きやすく魅力的な職場づくりが求められます。  
競合との差別化  
異業種参入が増える中で差別化を図り、「一度の出会いを一生の出会いに」を実現するため、ライフタイムバリューの最大化を目指し顧客接点を拡大していきます。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

広島県内総合リフォーム売上12年連続No.1の実績と周辺事業とのシナジーで、リフォーム・リノベーションを強化。

- ・水回りリフォーム、性能向上リノベーション、マンションリフォームなどの専門店化
- ・不動産仲介業と連携し中古リノベーション・空き家利活用を拡大
- ・M&Aを加速し、事業・エリアの新規展開と深耕を図る

実施体制

- ・経営理念の浸透と人財育成 採用・育成・定着
- ・顧客起点の経営 圧倒的お客様満足度の向上
- ・働きがいのある職場づくり
- ・人時生産性向上 DX・AI
- ・M&Aによるシナジー効果の発揮