



本社・沼津工場

○本社所在地：静岡県沼津市大岡4044-29

○事業概要：ナット製造

○常時使用する従業員：120名
(2025年9月時点)

○現在の売上高：42億円
(2025年9月期)

○法人番号：2080101002076

○Web：<https://www.izurashi.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
堤 親朗

顧客の信頼に応え、満足得る価値を提供すると共に継続的改善に努め 社員の幸福度を向上させ社会に貢献する

株式会社イズラシは、1939年の創業以来、我が国を牽引する自動車産業において国内有数の圧造部品メーカーとしての地位を築き上げてきました。

「挑戦なくして収穫なし」の精神の元、お客様のニーズにお応えするために、専門的な技術や柔軟な発想をご提案・商品化をクリックレスポンスで実現することによって、価値のある商品を生産しています。今後も顧客に寄り添い満足して頂ける価値を安定的かつ安価で提供し続け、100億宣言企業としての成長や社員の幸せを実現し、地域社会に貢献する事業を展開して参ります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

～100年の感謝を100億の信頼へ～
【創業100年に売上高100億円】

年率7%程度の成長を継続し
2039年(100周年)に売上高
100億円を目指します



課題

- 限られた顧客 ⇒ 自動車産業向け売上が95%超
- 限られた商品 ⇒ 鉄の材料割合売上が95%超
- 限られた手段 ⇒ 製造販売売上が95%超

上記課題を成長機会と捉え、着実に乗り越えていきます

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

顧客に寄り添い、満足して頂ける価値を提供
最善の生産手段を模索する「イズラシムズ」でご要望にお応え
～「イズラシに頼めば全て解決」を目指し、体制を構築～

- 自動車関連取引先から業種を問わない販売先の拡大
- 材料を鉄に限らず、高額で高付加価値の製品開発及び販売
- 商社機能を拡充し、ニッチな業種発掘による販路拡大
- M&Aによる他分野への進出

実施体制

①既存事業の強化・拡充

経営基盤を強化し安定した財務体質をベースに業務の拡充

②新分野への挑戦

マーケティング戦略チームを組閣し、社長がチームのトップに立ち牽引し、新たな商品開発と取引先へのアプローチ

③増産体制の構築と効率化

増産に対応するため、工場新設と最適生産体制の構築

④人財育成と定着

安定的に人材を獲得し、会社の財産となる人財の教育