



仙台本店社屋

○本店所在地：宮城県仙台市若林区
○事業概要：ICT機器のコンサルティング・販売・設置、WEBマーケティング事業
○常時使用する従業員：70名
(2025年10月時点)
○現在の売上高：22億円
(2025年3月期)
○法人番号：2370001003657
○Web：<https://www.totsug.co.jp>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

代表取締役
佐藤 博美

ICTを通じたDX化の推進

わが社は、日本の圧倒的な数を占める中堅中小企業に対し、ICTを通じたDX化の推進のお手伝いを行い、そのことでより、その企業のビジネスの発展とAIの活用により、そこで働く方々の仕事の効率化を実現することを目指しています。①わが社は、お客様の購買係の立場で、メーカーにとらわれず、その企業に即した対応を実現します。②社員の暮らし改善を向上していくため会社として賃金など労働条件の改善や利益の社員への還元を積極的に進めます。③地元への貢献及び、DX化を通して、効率化を進め低炭素化への貢献、さらに、震災を経験した企業として、今後の災害時のBCP対応に協力していきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2040年に売上高100億円達成を目指します

弊社が持っているデジタル化の技術自体、本来業務自体が社会課題解決に貢献します。

社員の賃上げや多様な働き方の推進、従業員のリスクリミング支援の実現を行います。

課題

①社員の増員とスキルアップ：営業の社員・技術の社員の増員が必要となります。また、専門的技術的知識を得るには、スキルアップや資格取得が必要となります。

②首都圏・関西圏へのビジネス拡大：宮城・東北だけでなく、関東や関西圏へのビジネスの拡大が必要となります。

③M&Aの実施に関しては、この過去1社実施しましたが、その後なかなか効果的な案件が出てこないことが課題です。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ①M&Aの実施：5億円規模の会社を2社、10億円規模の会社を1社買収します。
- ②営業の社員を毎年、増やし続け、既存事業で売上増加を行います。
- ③首都圏・関西圏の大都市の新規顧客の開拓をすすめます。
- ④新しい機能を持った製品サービスの取り扱いを拡大します。
- ⑤一般消費者への販売を新規に行います。

実施体制

社長を責任者としてプロジェクトチームを発足させます。

①プロジェクト責任者社長、執行責任者専務、営業対策責任者執行役員2名プラス統括マネージャー1名、マーケティング責任者課長 以上の6名の体制

②プロジェクト会議は、毎月1回アクションプランの進捗状況を確認し、修正等を行うとともに、社員全体への情報の提供と周知を行います。

我が社の強みを生かし売上高100億円を実現

100億達成の原動力 — 東通インテグレートの3つの強み —

① メーカー系列に縛られない柔軟な提案力

私たちはどのメーカーにも属さない独立系企業として、お客様の課題に最適なソリューションを自由な発想で提案します。

トップメーカーからスタートアップ企業まで幅広い取引ネットワークを活かし、お客様の目的に最もふさわしい組み合わせで最良の解決を実現します。

② 導入計画から施工・メンテナンスまで一貫対応できる体制

お客様の業種や業務のシーンに合わせて企画設計・施工・運用提案・保守まで、すべてを自社社員がワンストップで提供。

オフィス/工場・病院・福祉など新築・移転・拡張など、多様なニーズにも柔軟に応え、「最初から最後まで任せられる安心」をお届けします。

③ ICTと販促を融合したトータルサポート力

ICT機器の導入だけにとどまらず、販促ノウハウとデジタル技術を組み合わせ、企業やサービスの魅力を最大限に発信。

見込み客づくりから新しい働き方に対応する環境構築まで、お客様の事業をトータルに支援します。

100億達成に向けてお客様の課題を解決

我が社は、業種別の専門チームにより 仕事のシーンに合わせてICTをご利用いただくことで、

- 「働く人々の生産性向上」
- 「業務の効率化」
- 「企業の大幅なコスト削減」
- 「AI化」を実現します。

