



本社の外観 福岡市

○本社所在地：福岡県福岡市西区

○事業概要：足場仮設工事
(足場組立解体・レンタル)

○常時使用する従業員：49名

(2025年10月時点)

○現在の売上高：10億円
(2025年9月期)

○法人番号：8290001047062

○Web <https://www.youkougyou.com/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

代表取締役
石井 義隆

全ての人々を笑顔に 安全と安心の提供

100億ともなれば、単なる「売上」ではなく、社員の未来を守り、社会に必要とされ続ける企業になるための「約束」と思っております。足場という仕事には、人の命と街の未来が関わっています。だからこそ私たちは、誰よりも誇り高く誠実に挑戦し続けます。私たちの成長が、社員や家族、お客様、地域社会へ、さらなる価値として還元されていくようこれからも歩みを止めず前へ進み続けます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年の売上高達成に向け、年率22.77%程度成長を目指す。

課題

- 九州一円が目標。拠点がある福岡での販路は拡大できているが、九州圏内の販路拡大に向けて重要となる「顧客数・拠点・材料の確保」が見込めていない
- 慢性的な人手不足と定着率の低さにより、請け負える現場数が伸び悩んでいる
- 資材置き場を拡大しているが、さらなる設備投資に対応できる基盤がない

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

■M&A

2026年から九州圏内でM&Aを行い「顧客数・拠点・材料の確保」の課題を解決する。技術は宝、優秀な人材と技術の事業承継で安定した基盤を築く。

■先進性

次世代足場（安全性・作業効率が向上する資材）の保有量が16%5年以内に40%へアップ

顧客へのサービス向上、作業効率改善による生産性向上を見込む

■設備投資と人材教育への投資

2026年～2028年資材置き場の拡大、資格者を増やすため教育体制を強化

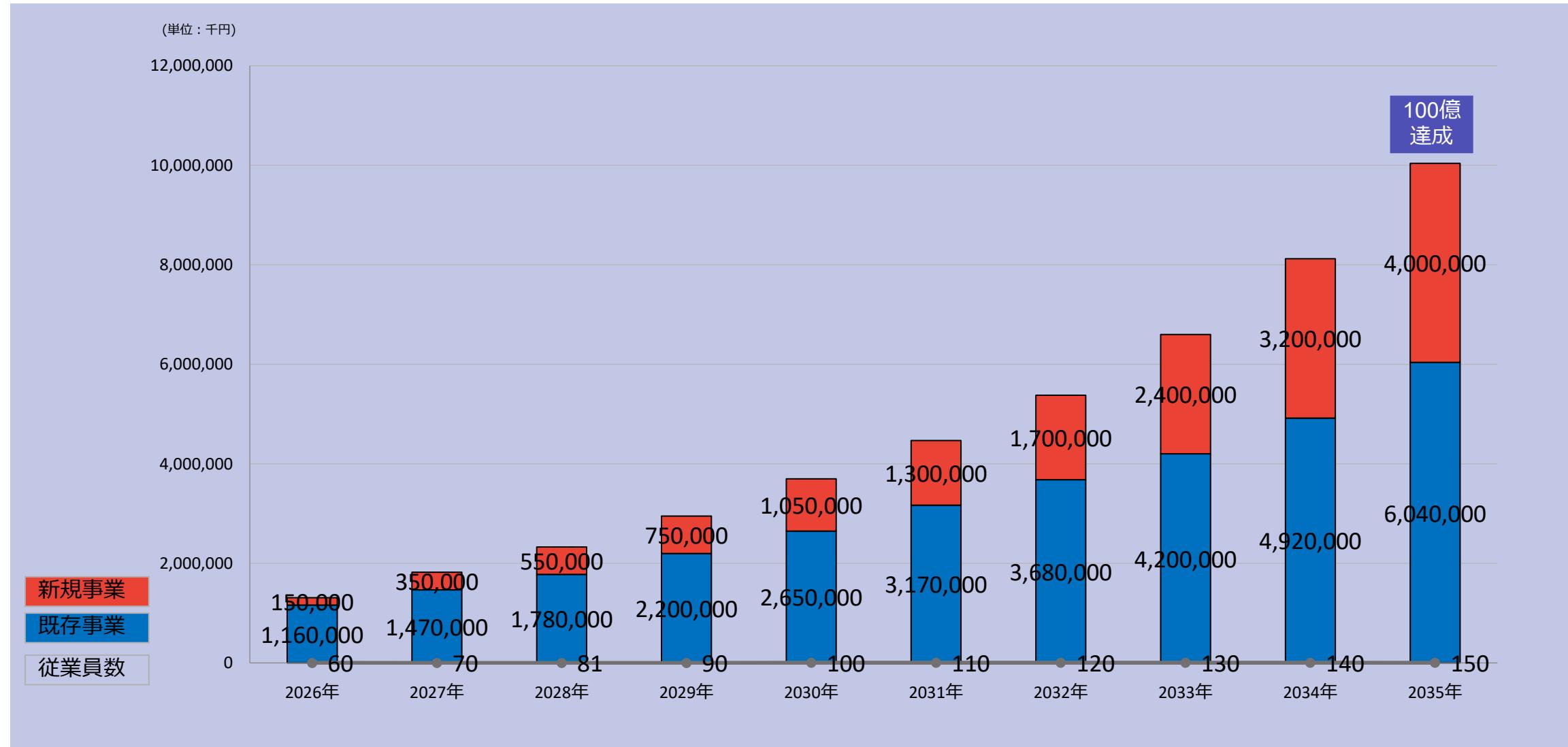
実施体制

■弊社のSNSを見た求職者は2024年約60%に及んだ。

SNSを積極的に活用した求人方法で集客をかけていくため、2025年からSNS事業部の予算を増やし、増員を行う。

- 現場作業員の定着率向上のため、賃上げ・福利厚生の充実を行う。人材育成のマニュアル化・評価制度の運用を定着させ、現場作業員の働きやすさを向上させる。そのため工事受注を適正価格で行い転嫁させていく。

売上高100億円実現の目標と人員計画



当社の現状：「独自性」「強み」

SNS：卓越した「情報発信力」



16期目標フォロワー数

- | | |
|-----------|---------|
| TikTok | 3万フォロワー |
| Instagram | 2万フォロワー |

SDGs：「着実な取り組み」



ISO
労働安全衛生
への取組



安全衛生教育
資格取得など
人材育成



女性の活躍推進
外国人社員など
ダイバーシティの促進



「次世代足場」の導入など
技術革新を通じた新事業創造



建設企業としてBCPに率先して取り組む



セキュリティ方針を掲げ
取引先の信頼確保に努める



次世代式足場の使用写真



R7年12月 二つ星を宣言

売上高100億円実現に向けた「今後の展開」

「ビジョン」：九州で足場工事業界の基準を作り続け
お客様と社員に選ばれる企業になる

九州各県への進出

【2027年】熊本県



【2028年】佐賀・長崎県



【2030年】大分・宮崎県



【2031年】鹿児島県



【2035年】沖縄県



ストックヤード建設・M & A展開

【2026年】
ストックヤード建設



【2027年】
佐賀・長崎県工事業者
→M & A候補



【2029年】
大分・宮崎県工事業者
→M & A候補



【2030年】
鹿児島県工事業者
→M & A候補



【2031年】
土木工事業進出準備
→M & A候補探索

