



○本社所在地：東京都荒川区東日暮里5-52-6 折原ビル8F

○事業概要：SES事業

○常時使用する従業員：300名
(2025年12月時点)

○現在の売上高：21.6億円
(2025年10月期)

○法人番号：2030001105792

○Web：
<https://www.brightstar.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
星川 一輝

企業理念・ミッション

- ・対顧客：お客様から信頼され、安心できるITソリューション・人材を提供し、お客様と共に持続的に発展します。
- ・対社員：社員一人一人の人生やキャリアに寄り添い、彼らの成長を支援します。積極的なコミュニケーションとともに、働きやすい環境を整備し、社員が満足できる労働環境を提供します。
- ・対地域：地域社会と協力し、地域社会問題の解決に取り組みます。また、国籍や地域に制限なく人材を採用し、働きやすい環境を整え、地域社会に貢献します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年に売上高100億円の達成を中長期目標としています。
なお、2026年度から2029年度にかけては、
売上高50～60億円規模を一つのマイルストーンと位置づけ、事業
拡大に耐えうる内部体制・管理基盤の整備を最優先で進めます。

課題

今後の事業拡大に向けて、組織規模の拡大に耐えうる業務プロセス・管理体制の整備が課題となっています。
特に、下記を計画的に整備する必要があります。

- ・エンジニア採用および定着を支える管理体制
- ・情報セキュリティおよび品質管理への取引先要求への対応
- ・組織拡大に伴う内部統制の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・SES事業の安定成長を継続しつつ、
受託開発・自社サービス事業を段階的に拡大
- ・ISO27001(情報セキュリティ)および
ISO9001(品質マネジメント)の取得・運用定着を推進
- ・人材育成および業務プロセスの標準化を通じ、
組織全体の生産性と品質水準を向上

実施体制

取締役会の監督の下、事業推進本部を中心に体制整備を進めます。
必要に応じて外部専門家の支援も活用し、体制設計から運用定着までを計画的に実施します。

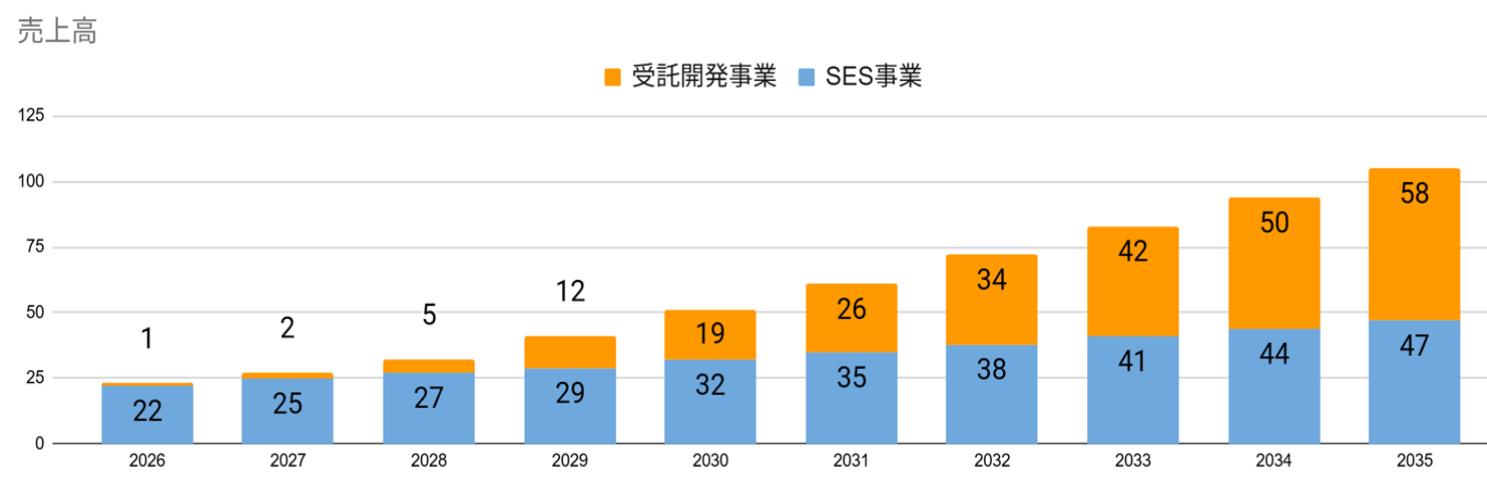
売上高100億円実現の目標と課題

当社は2014年度の売上高2,700万円から事業を開始し、SES事業を基盤として着実な成長を重ねてまいりました。

2022年度には売上高10億円を突破し、2023年度には17億6,000万円、2024年度には19億8,900万円、直近2025年度には21億6,000万円規模へと事業を拡大しています。

これまでの成長実績を踏まえ、当社は将来的に売上高100億円規模の企業へ成長することを中長期ビジョンとして掲げています。

その実現に向けては、短期的な規模拡大を優先するのではなく、IT人材の安定供給、自社開発事業の段階的拡大とともに、情報セキュリティおよび品質管理を軸とした経営基盤を選考させ、持続可能で再現性のある成長モデルを構築することが重要であると考えています。



当社はSES事業を基盤としつつ、受託開発・自社サービス事業を将来の成長エンジンとして育成します。

2026～2027年度にISO27001・ISO9001の取得および運用定着を完了し、管理基盤を強化した上で、事業拡大を段階的に進めます。

その結果として、2035年にSES事業約47億円、受託開発・自社サービス事業約58億円、合計売上高100億円規模の事業構造を確立する成長モデルを描いています。