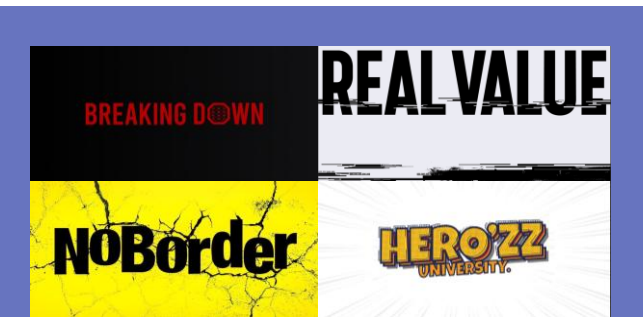


WEIN/BACKSTAGE Group



主力事業

- 本社所在地：東京都港区芝二丁目2番12号
浜松町PREX5階
- 事業概要：「Breaking Down」、「REAL VALUE」、「NoBorder」、「HERO'ZZ」等、複数事業を展開
- 常時使用する従業員：248名
(グループ全体・2025年11月時点)
- 現在の売上高：40億円
(グループ全体 2025年4月期)
- 法人番号：9010001166302
- Web：https://backstage.inc

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役CEO
溝口 勇児

Vision：この国を、もう一度、挑戦者に Mission：日本一、SNSで時代を動かす会社に

当社はこのVision／Missionのもと、格闘技イベント「Breaking Down」、経済エンタメ番組「REAL VALUE」、タブー無しのニューメディア「NoBorder」、オンラインSNSスクール「HERO'ZZ」など、社会を動かす可能性を持つ事業を複数領域で展開しています。また、動画制作力とSNSでの拡散力を基盤に、社内へのSNSマーケターの配置や、オフライン施策を含む統合的なマーケティング体制の構築を進めています。デジタルとリアルの両面で高い発信力を発揮できる企業として、SNS時代における最も影響力のあるコミュニティを創出し、リードしていくことを目指しています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

- ・ 2026年の売上100億円達成に向け、既存事業の拡大及び複数新規事業の立ち上げに加え、これら事業とシナジーが見込めるM&A戦略を通じて、2026年までの期間において年間150%の成長を目指します

課題

- ・ 専門人材・マネジメント人材の確保および次世代リーダー育成
- ・ 業務プロセスの可視化・仕組化による生産性向上
- ・ 社員の健康維持と働きやすい職場環境づくり
- ・ Vision・Mission・カルチャーの浸透と組織規律の強化
- ・ KPI・KDIのモニタリングを含む経営管理基盤の整備

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

Financial Return（高収益性）の追求

Capability（事業創出能力）の拡張

- ・ REAL VALUE・NoBorder、HERO'ZZ等で蓄積されたノウハウの横展開

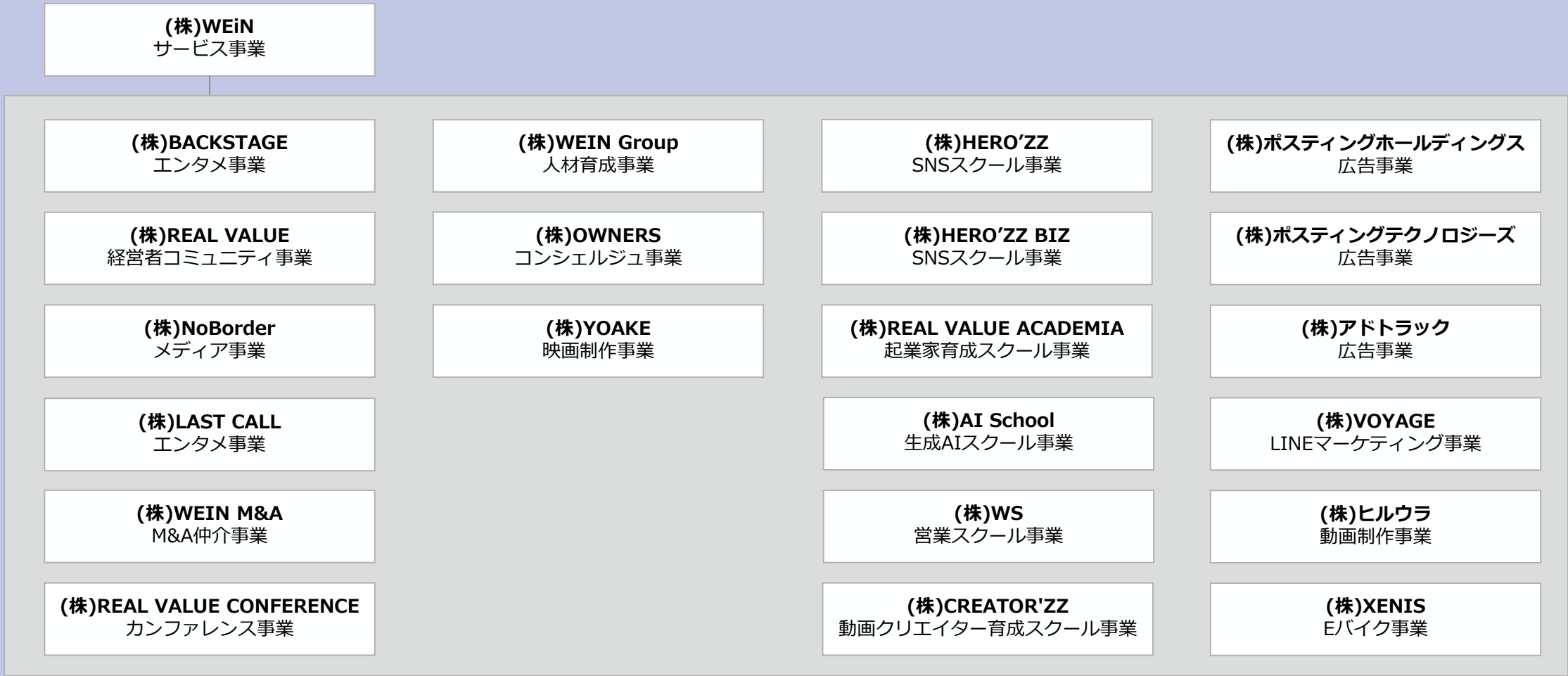
Social Capital（信頼と繋がりを強固にするネットワーク）の拡大

- ・ REAL VALUE CLUB会員の経営者、番組出演者・視聴者コミュニティ、HERO'ZZ卒業生等の影響力を持つ法人/個人とのネットワークを通じた採用・事業連携・M&Aの接点構築

実施体制

- ・ プロジェクトマネージャーの採用・育成を強化
- ・ REAL VALUE CLUB に集う経営者ネットワークに加え、NoBorderやスクール事業で形成されるコミュニティを起点に、事業連携や将来的な M&A につながる機会を創出
- ・ デジタルとリアル双方での発信力を高めることでリーチを拡大し、ポテンシャルの高い人材や新規顧客との接点を増やしながらか、グループ全体の影響力を拡大

グループ構成図



○法人番号：9010001166302 (株)WEiN、6010401154207 (株)BACKSTAGE、5010401183644 (株)REAL VALUE、9010401190579 (株)NoBorder、8010401195182 (株)LAST CALL、4010401193586 (株)WEIN M&A、5010401194170 (株)REAL VALUE CONFERENCE、5010401166839 (株)YOAKE、5010401154208 (株)WEIN Group、2020001132664 (株)OWNERS、7010401179830 (株)HERO'ZZ、5010401190070 (株)HERO'ZZ BIZ、4010401193990 (株)REAL VALUE ACADEMIA、6010401194483 (株)AI School、1120001278309 (株)WS、7010401195183 株式会社CREATOR'ZZ、1010401166842 (株)ポスティングホールディングス、9010401166843 (株)ポスティングテクノロジーズ、1010103002131 (株)アドトラック、7011001163506 (株)VOYAGE、8011101108599 (株)ヒルウラ、2010401186534 (株)XENIS

売上高100億円実現の目標と達成に向けた成長手段

- REAL VALUE や NoBorder などの番組制作を通じて磨いてきた企画力・制作力を核に、複数の新規番組プロジェクトを同時並行で走らせています
- さらに、HERO'ZZ で蓄積してきたスクール事業の運営ノウハウを横展開し、生成AIスクールをはじめとする新サービスの開発を進めることで、番組・スクール双方の事業ポートフォリオを拡張しています
- こうした一連の取り組みそのものが、グループの Capability（全社の強みを伸ばし、再現性を生む力）を継続的に引き上げ、売上高100億円規模への成長に向けた事業創出エンジンとなっています
- 一方で、番組出演者や視聴者コミュニティ、REAL VALUE CLUB を中核とした経営者ネットワークに加え、HERO'ZZ の卒業生など、影響力と発信力を兼ね備えた個人/法人とのつながりが面的に広がっています
- こうした共感と実績に裏打ちされた Social Capital（信頼と繋がりを強固にするネットワーク）を背景に、事業連携や将来的な M&A の機会が着実に増加しており、これまでもポスティングHD や WS（営業スクール）のグループ化など、戦略的な M&A を実行してきました
- 現在も複数案件の検討を進めており、収益性の高さに着目した Financial Return の観点のみならず、当社グループの Capability と Social Capital を複合的に掛け合わせることで、成長領域を力強く拡大していきます

