

## ⑨6 アントレサロン



レンタルオフィス「アントレサロン」

○本社所在地：神奈川県横浜市西区

○事業概要：起業支援サービス

○常時使用する従業員：20名

(2026年1月時点)

○現在の売上高：14億円

(2025年3月期)

○法人番号：7010001119179

○Web：<https://ginzasecondlife.co.jp/>

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

代表取締役  
片桐 実央

## 誰もが挑戦できる起業環境を整え、日本の開業率向上に貢献

創業以来、起業を目指す方一人ひとりの「やりがい」や「生きがい」を大切にしながら、スムーズな事業立ち上げを支援してきました。レンタルオフィス「アントレサロン」を基盤に、起業前・起業後と、それぞれの段階に応じたサポートを行い、多くの起業家のチャレンジを支えてきました。

こうした取り組みを通じて、起業の実現や事業の成長を後押しし、経済の活性化にも貢献しています。今後は、これまで出店していなかった地域にもアントレサロンを展開し、起業家が生まれ、地域経済が元気になる仕組みを全国へ広げていきます。産業の発展や雇用創出につながる取り組みを、これからも進めていきます。

## 売上高100億円実現の目標と課題

## 実現目標

2039年における売上高目標の達成に向け、主力事業であるレンタルオフィス事業について、直営店舗の運営に加え、フランチャイズ方式による展開を行います。

直営店舗およびフランチャイズ店舗の相互利用が可能である点を強みとし、全国展開を図り事業の持続的な成長を目指します。

## 課題

- 直営店舗とフランチャイズ店舗サービス品質・運営水準の均一化
- 全国展開に伴う、地域ごとの需要差・市場特性への対応
- フランチャイズ加盟者の安定的な確保
- 直営・フランチャイズを統括する運営管理／ガバナンス体制の構築
- 契約管理、情報セキュリティ等を含む法令遵守体制の強化

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

## 目指す成長手段

- フランチャイズ向け標準運営モデルおよびマニュアルの整備
- 直営・フランチャイズ双方の定期的な研修や品質管理体制の構築
- 地域特性や需要動向を踏まえた出店計画の策定
- フランチャイズ加盟者に対する支援体制の充実  
(開業支援、運営サポート、収益改善支援等)
- 直営・フランチャイズ店舗を一体的に管理する運営管理システムの導入

## 実施体制

- 本事業を統括する事業推進責任者の配置
- 計画策定から進捗管理までを一元的に管理する体制
- 直営およびフランチャイズの運営を統括する運営管理部門の設置
- フランチャイズ加盟者への支援および指導を担うフランチャイズ支援体制の構築
- 研修、評価、改善を担う品質管理体制の整備
- 契約管理、法令遵守、個人情報保護等を担うガバナンス・コンプライアンス体制の確立

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

## 売上高100億円実現の目標と課題

本事業は、2039年における売上高目標の達成に向け、主力事業であるレンタルオフィス事業の拡大を図るもので  
す。直営店舗の運営に加え、フランチャイズ方式による展開を行い、全国的な事業基盤の構築を目指します。  
直営店舗とフランチャイズ店舗の相互利用を可能とする仕組みを整備し、利用者の利便性向上と事業の成長を両立させます。  
一方で、全国展開に伴うサービス品質の維持や運営管理体制の整備が重要な課題であると認識しています。  
これらの課題に対応するため、直営店舗で培った運営ノウハウを活用した標準的な運営モデルを整備するとともに、  
共通のサービス基準および管理体制を構築します。また、地域特性を踏まえた計画的な展開を行い、安定的な事業運営を図ります。



起業前の方に向けた  
起業・事業計画書策定セミナー



定期的にアントレサロンで実施  
している起業家交流会

