



## 基幹施設

マハイナウェルネスリゾートオキナワ

○本社所在地：沖縄県名護市港2丁目6番5号4F

○事業概要：沖縄本島北部（やんばる）を中心に、5つのホテルと複合商業施設「ハナサキマルシェ」の運営

○常時使用する従業員：208名  
（2025年9月時点）

○現在の売上高：54億円  
（2025年9月期）

○法人番号：3360001032821

○Web：  
<https://www.maedasangyo.net/>

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長  
仲座 寛人

「ちむぐる（真心）でおもてなし」という理念のもと  
「第二の我が家として選ばれるNo.1ホテル」を目指す。

当社は、沖縄本島北部“やんばる”に根ざしたローカル企業として、「地域の雇用と観光を支える中核企業」となることを目標に、ホテル事業の成長を進めてきました。売上高100億円達成を通じて、働く従業員の幸福（処遇改善・働きがい）と、地域社会へのさらなる貢献を実現します。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

2030年9月期の売上高100億円達成に向け、既存施設の稼働率向上と新規開業（クウイルリゾート沖縄等）により、年率10%程度の成長を目指す。

### 課題

- 施設の老朽化: 既存施設の修繕と魅力向上のための投資。
- 人材確保: 少子高齢化に伴う労働力不足と採用難。
- 経営の安定化: 外部環境に左右されない強固で柔軟な収益構造の構築。

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

1. 新規ホテル「クウイルリゾート沖縄」の開業
2. 能動的に動ける自走型組織への組織改革
3. ホテル運営力とブランディングの強化
4. 次世代の中核人材育成
5. DX推進（AI活用）による業務効率化
6. グループ会社連携によるシナジー創出

### 実施体制

- 社長直轄の社長室によりプロジェクトを管理。
- 四半期ごとに進捗レビューを行い、KPI達成状況に応じた戦略の修正を実施する。
- 外部アドバイザーを活用し課題の解決をはかる。

売上高100億円実現の目標

実績  
2025年9月期

目標  
2026年9月期～2031年9月期

単位：億円

