



MerryBiz パーチャル経理アシスタント

あなたの会社の
経理部に。

BPaaSオンラインアウトソーシングサービス
『パーチャル経理アシスタント』

あらゆる財務業務をサポート。日本全国にすりのびるプロフェッショナルな
お客様のためにオラクイン特許審査チームを擁します。
コア業務に集中できる、一歩先の経理部へ。

○本社所在地：東京都渋谷区円山町28-3
いちご渋谷道玄坂ビル2F

○事業概要：
BPaaSオンラインアウトソーシング事
業 / 経理DXコンサルティング事業

○常時使用する従業員：66名
(2025年12月時点)

○現在の売上高：13億円
(2024年12月期)

○法人番号：9011001069916
○Web：<https://merrybiz.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
山室 佑太郎

『ビジネスを楽しく』

私たちは、「ビジネスを楽しく」というビジョンのもと、多才な個人が得意を掛け合わせ、新しい働き方とテクノロジーを組み合わせることで、企業経営やバックオフィスの課題を解決するサービスを展開しています。全国には、高いスキルと経験を持ちながらも、ライフステージや居住地域の制約により、その力を十分に発揮できていない人材が数多く存在します。特に子育てや介護でキャリアの継続に課題を抱える女性や、柔軟な働き方を志向するフリーランスがその代表例です。一方で、日本の多くの企業は、労働人口の減少やテクノロジーの急速な発展を背景に、人材不足や業務継続リスクといった課題を抱えています。メリービズは、100億企業への成長を通じて、こうした働き手と企業の双方が直面する社会課題をBPaaSオンラインアウトソーシングとDXコンサルティングを事業の中軸として解決し、楽しくイキイキ働く世の中をつくります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2033年の売上高100億円を達成に向け、BPaaSオンラインアウトソーシング・DXコンサルティング事業を核に、年平均成長率25%以上を目指します。

課題

- パートナー（スタッフ及びコンサルタント）の採用・認知形成
- パートナーサクセスとクライアントサクセスの両立
- 顧客基盤の拡大
- 先行投資のための資金調達
- 100億規模・IPOを見据えた経営管理体制の構築

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- AI×BPaaSによる生産性革命：「BPaaSにおけるヒトと協働するAIの活用構想」へ投資し、全社的に展開することで、パートナーの生産性向上、AIリテラシーを備えた人材の育成、収益性の向上を同時に強化
- パートナーの採用強化とアサインメント基盤の強化：採用・評価基準と連動したリスキリング設計を行い、パートナーの多様なキャリアを支援。適性に応じた最適なアサインメントを実現する制度設計及びシステムの開発
- 提供価値の深化とプランディング：バックオフィスサービスの専門性・品質を磨き続け、顧客体験を進化させる。企業と働き手の双方に対して、提供価値の発信を強化することで、BPaaSモデルの社会的認知と市場浸透を促進
- 拠点開発の加速とM&Aによる売上成長・リソース調達：全国での拠点開発、M&A、事業提携を組み合わせ、営業網・採用網・コミュニティの拡大を一体的に推進

実施体制

- 事業拡大を支える幹部人材の採用・登用と、組織の急拡大に備えたコーポレート機能の高度化
- AI×BPaaSをテーマとする事業開発および業務改革を推進する専門チームの組成
- 大阪拠点の設立・組織体制の整備、パートナー向けのワーキング&コミュニケーションスペースの開設
- 顧客セグメント別に特化したセールス・カスタマーサクセスの組織体制の構築
- 全国の有力プレイヤーとの事業提携・連携深化を推進するアライアンスチームの強化