



当社加工場

- 本社所在地：新潟県長岡市
- 事業概要：木材加工・建材販売、  
耐火木材の開発・製造
- 常時使用する従業員：43名  
(2024年12月時点)
- 現在の売上高：15億円  
(2024年12月期)
- 法人番号：8110001022586
- Web：https://www.shida-lbr.co.jp/

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役  
志田 喜弘

## 木材の新たな可能性を創造する

私たちは、「木の可能性を最大限に引き出し、安全で環境に優しい建築文化を創造する」という理念のもと、耐火木材技術を核とした事業展開を加速させ、2034年に売上高100億円企業への成長を目指します。環境配慮型建築への社会的要請が高まる中、大型木造建築・木造ビル市場は急速に拡大しています。当社は長年培った木材加工技術と耐火木材の開発力を活かし、大手ゼネコンとの協業を強化しながら、非住宅木造建築分野でのリーディングカンパニーを目指します。社員の技術力向上と待遇改善を両立させ、地域社会への貢献と持続可能な成長を実現してまいります。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

耐火木材技術を核とした非住宅木造建築分野での市場シェア拡大や大型部材製造から元請け事業への展開による事業領域の拡大、環境価値を重視する顧客層の開拓と長期的な関係構築などにより、2034年に売上高100億円の達成を目指す。

### 課題

- ① 大型部材の製造能力拡大と生産効率の向上
- ② 営業・設計・施工の各分野における専門人材の確保と育成
- ③ 大手ゼネコンとの協業体制の強化と元請け事業のノウハウ獲得
- ④ 耐火木材の技術開発と特許取得による競争優位性の確保

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

- ① 大型部材対応設備の導入による製造能力の拡大と高付加価値化
- ② 耐火木材の技術開発と特許取得による差別化戦略の推進
- ③ 大手ゼネコンとの協業による元請け事業への展開
- ④ 木造ビル向け独自工法の開発と標準化による市場拡大
- ⑤ M&Aや新規採用による施工能力の獲得と事業領域の拡大

### 実施体制

- ① 営業・CAD設計部門の人員増強と技術教育の強化
- ② 研究開発部門の新設と技術者の採用・育成
- ③ 大手ゼネコンとの協業プロジェクトチームの編成
- ④ 木造ビル施工に精通した人材の採用と技術提携
- ⑤ 大学や研究機関との連携による技術開発の加速