



本社

- 本社所在地：石川県金沢市豊穂町5-4-1番地
- 事業概要：総合建設業
- 常時使用する従業員：77名
（2025年12月時点）
- 現在の売上高：40億円
（2025年11月期）
- 法人番号：5220001007414
- Web：https://yoshida-douro.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
高橋 斉

日常の「当たり前」を支え続ける

弊社は創業から58年間道路舗装を通じて地域の生活インフラを支えることを使命としてまいりました。しかし、社会構造の変化に伴い、地域が求める「安心・安全な暮らし」の形も進化しています。私たちは売上高100億円という目標を単なる規模の拡大ではなく、地域社会に新たな価値を提供し続けるための「進化の通過点」と位置づけます。強みであるインフラ整備事業を核としながら、不動産事業による土地活用の最適化を一層融合させ「地域総合プロデューサー」へと脱皮します。さらに、既存の枠にとらわれず、次世代のニーズに応える「新たな『当たり前』を支える事業」に参入し、持続可能な未来と、社員一人ひとりの物心両面の幸福を、強固な経営基盤をもって実現することをここに宣言します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2038年に売上100億円達成に向け、生活インフラ事業に付随する事業のM&Aを軸に、フロービジネス（単発）を拡大しつつ、地域社会の課題の対処できる日々の当たり前を支えるストックビジネス（継続・サービス）を新規に展開する。その結果として、年率8%成長を実現させる。

課題

1. 人の採用だけでなく、育成の「質と量」の確保
2. 大規模投資に伴う財務リスクと資金繰り
3. M&AのPMI（統合プロセス）
4. スtockビジネスの新規事業内容
5. グループ会社も含めた事業の再構築

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

1. インフラ総合力の強化

インフラの調査・設計・施工・維持管理を完結させる垂直統合モデルを確立します。ICT施工の全面導入により生産性を極限まで高め、能登復興と北陸の国土強化を主導します。

2. 「ストックビジネス」の展開

北陸全域に新たなを展開します。人が「役割」を持ち続ける独自のモデルを構築し、建設から運営までを自力で行うことで、高収益なストックビジネスを確立します。

3. 広域集客とドミナント戦略

ストックビジネスにおいて金沢のブランド力と北陸新幹線を活用し、首都圏・関西圏から人を呼び込む「広域集客モデル」を確立します。運営する施設を核に周辺インフラをグループ各社が整備することで地域価値を向上。この成功モデルを石川・富山・福井へ横展開し、100億円企業を実現します。

実施体制

1. 経営戦略 グループ全体の経営資源配分、M&Aの推進、新規事業の資金管理。

2. 建設インフラ部門（一気通貫体制）
吉田道路をグループの中核として測量から建設までのプロセスをM&Aと独自の教育で強化する。

3. 新領域・ストックビジネスの展開
戦略的パートナーによる運営ノウハウ提供。

4. シナジー・成長モデル
垂直統合： 調査～施工～運営をグループ内で完結し、利益率を最大化。