

NISINDO



医療・半導体・自動車向け
精密試作部品

- 本社所在地：茨城県ひたちなか市
- 事業概要：精密製品の試作・製造
- 常時使用する従業員：88名（2025年8月時点）
- 現在の売上高：11億円（2025年8月期）
- 法人番号：7050001006976
- Web：http://www.nisinoseiki.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
西野 信弘

ものづくりを支える「短納期対応総合試作工場」へ

我々は創業以来、あらゆる産業の「試作品」という、未来を形作る最初の一個を創り続けてきました。その根幹には、どんなに困難な要求にも「4H（情熱・手作り・迅速・先端加工技術）」で応えるという挑戦の精神があります。今、日本のものづくりは、グローバルな開発競争と技術革新の大きな渦中にあります。この変革期において、我々は単なる部品メーカーに留まらず、顧客のイノベーションを根幹から支える「短納期対応総合試作工場」へと進化します。超精密・超短納期加工技術に磨きをかけ、100億円企業へと成長することで、従業員の豊かな生活と、日本の産業競争力の未来に貢献します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

医療機器や半導体、EVといった成長産業に対して、イノベーションを牽引するような経営体制並びに高付加価値製品の生産体制を構築し、持続的な成長と継続的な賃上げを実現することで、2035年の売上高100億円達成を目指す。

課題

- ・最先端の技術要求への追従
- ・受注増加に対応するための生産キャパシティ拡大
- ・専門人材や営業人材の確保
- ・省力化投資を始めとしたDX戦略の推進

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・最新鋭設備導入による微細加工技術の強化
- ・新工場建設による生産キャパシティ拡大
- ・専門的な加工技術を持つ企業のM&A
- ・加工データベースのAI活用によるDX戦略
- ・持続的な賃上げや労働環境整備による優秀な人材の確保
- ・グローバル市場への本格的な参入

実施体制

- 社内体制
 - ・社長をトップとする「成長戦略プロジェクトチーム」を組成し、100億円ビジョンの進捗を管理
 - ・OJTや独自の教育プログラムを通じ、次世代の経営層や製造責任者、営業責任者候補を計画的に育成
- 社外体制
 - ・仕入先や取引先との共同研究によるイノベーション戦略
 - ・金融機関と連携し、M&Aや海外展開に向けた情報収集・資金調達支援