



所沢本店 本社ビル

- 本社所在地：埼玉県所沢市東住吉12番21号
- 事業概要：不動産売買仲介、建築工事の設計施工、宅地造成分譲及び建売、不動産賃貸管理、保険募集業務
- 常時使用する従業員：80名
(2025年12月時点)
- 現在の売上高：22億円
(2024年11月期)
- 法人番号：6030001023751
- Web：https://www.e-hakuba.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
野口 祐介

こころとカラダに、うれしい暮らしを提供する

エステート白馬は、不動産売買の仲介・建築の請負とそれに付帯するサービスを含めお客様のより良い暮らしを実現する。断熱気密に優れた環境やバリアフリーの家は、カラダにも良く安全に暮らせる。省エネルギーの家は、地球環境への配慮だけでなく、家計にも優しい。人が暮らす家について、不動産売買の仲介における情報と知識の提供にとどまらず、建築についての提案も合わせてワンストップでおこなうことで、お客様のこころを豊かに、カラダに優しい、うれしい暮らしを提供する。働く社員の不動産だけでなく建築についてのスキル向上は、自己成長とやりがいを高め、結果として、安心して働ける会社の持続的発展につながる。【こころとカラダに、うれしい暮らし】は、お客様・社員・会社みんなが幸せになれる。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2031年の売上高100億円達成とその後の更なる成長に向けて、不動産売買の仲介事業と建築事業のアライアンスを深化し、社内体制の構築と新規店舗の出店による営業エリア拡大により、年率平均29%の成長を見込む。

課題

- ・新築分譲住宅、中古住宅、土地等の購入を希望するお客様ごとに、わかりやすい提案方法への改善。
- ・仕入れの土地建物の高騰による適正価格での購入。
- ・仕入れ建築資材高騰による、業務の効率化と販売価格転嫁。
- ・不動産・建築のワンストップ提案ができる社内体制の構築と社員教育。
- ・お客様に便利にご利用いただける好立地な出店地の確保。
- ・100億円実現後の更なる成長と世代交代。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・長期間ご検討されるお客様をフォローするセールスオートメーションシステムの構築。
- ・中古住宅、土地を検討されるお客様に、モデルルームの設置。
- ・土地建物仕入体制の変更及び大幅な権限移譲。
- ・建築期間の短縮、外部職人の効率的活用。社内職人の育成。
- ・建築提案部門の新設。顧客担当者の育成及び施設の設置。
- ・新規出店エリアの決定と出店予定地域の店舗情報を積極的に取得するネットワークを構築。
- ・新卒採用の継続と採用人数の増加。

実施体制

- ・各部門から事業推進担当者を選抜し社長直轄の実施チームを設置。
- ・各店舗責任者に土地建物仕入の権限を委譲し。地域密着による、より速い判断ができる体制の構築。
- ・出店計画に合わせ管理職候補生の知識の習得と意識づけのため管理職位以上の定期研修への参加及びブラッシュアップ研修、外部研修を実施。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上目標

売上推移

単位（百万円）



100億
達成