



庄内タイヤ酒田店 外観

- 本社所在地：山形県酒田市大宮町 2丁目2-12
- 事業概要：中古タイヤ販売業
- 常時使用する従業員：53名 (2025年12月時点)
- 現在の売上高：18億円 (2025年5月期)
- 法人番号：6390001007066
- Web： <https://www.syounaitire.com/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

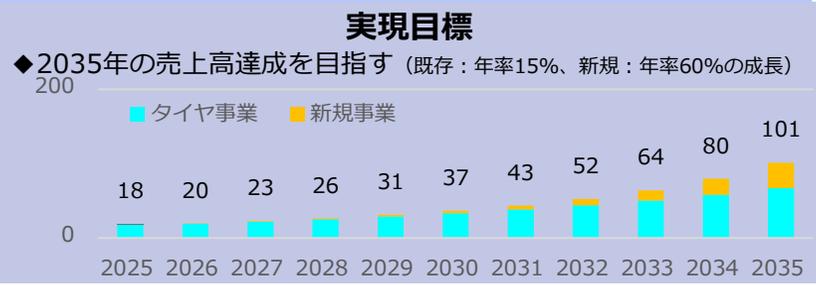


代表取締役 福田 行治

タイヤ選びの常識を変え世界中のお客様を喜ばせる (Vision)

当社は、豊富な選択肢と確かな品質、そして「プロ知識×親しみやすく温かい対応」を強みに、お客様の“本当に得するタイヤ選び”を支えてきました。庄内で磨いた現場力とスピード、全国へ広げたEC、海外も含むネットワークを掛け合わせ、運送・建設・地域の働く現場のコストと安全を守る「頼れるタイヤ屋」として進化し続けます。そして100億宣言は、売上だけの目標ではありません。約束を守り、期待を超える価値を届け、社員の成長と誇りを積み上げながら、庄内から日本、そして世界へ新しい常識を発信していく挑戦です。

売上高100億円実現の目標と課題



課題

- ECのさらなる拡大 (直販強化・法人取引拡大)
- 新市場の開拓と販路拡大 (運送・バス・建設・自治体等)
- 関連事業の立上げ (点検・交換・管理など“運用”領域)
- 多角化の構築 (シナジー前提での新規事業/M&A含む)

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

売上高100億円達成のために、以下の内容に取り組む。

1. 最新技術を活用し、検索・集客・指名買いを強化 (Web運用の高度化)
2. 物量業務の効率化：DX・AI・自動化で生産性を最大化
3. 競合と差別化できる商品の充実、長持ち・高耐久など高付加価値商品の拡販
4. 「タイヤ販売」から「タイヤ運用」へ。点検・交換・管理までのトータル支援体制を構築。⇒M&Aを含め外部資源を活用し、成長スピードを上げる
5. 社員のパフォーマンス向上。成長機会を増やす教育・評価・健康経営を強化 ⇒“成長=新しい体験/経験の数”を会社の文化として徹底

実施体制

社長直轄の下、以下の実施体制を構築・強化する。

- Web/ECチームの強化、現場・営業・本部が一体で回る体制づくり
- DX支援機関・開発パートナーとの連携強化と現場実装の推進
- 海外市場の情報収集・輸出入・仕入のネットワーク強化
- 金融機関・M&A仲介との連携による案件探索と意思決定スピードの向上
- 教育体制 (社内カリキュラム) と健康経営を両輪で整備し、持続的に強い組織をつくる

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです