

E V E R

美容×事業



株式会社エバー イベント/セミナー風景

- 本社所在地：東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー10階
- 事業概要：MS法人, 医療美容コンサルティング, 医薬品の販売金属製品製造業
- 常時使用する従業員：32名（2025年10月期）
- 現在の売上高：19億円（2025年10月期）
- 法人番号：8011001072664
- Web：https://e-ever.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
渡邊 伸一

株式会社エバーの基幹事業は事業提携です。
美容サロンや異業種の企業と医業を結ぶビジネスモデルを構築しております。
いつまでも若々しくいられる”金の糸美容術“を伝道師として広め美容業の発展に貢献

『金の糸美容術』とは再生医療で、自らの力で衰えた肌の細胞を活性させ、絶大なるアンチエイジング効果を発揮する、当社がロシアから日本に2004年に持ち込んだ技術です。肌の若返りに画期的な効果を発揮する『金の糸美容術』を通して美容サロン等の方々と強固なパートナー関係を構築し、より多くの方に「金の糸」による若返りを実感してもらうビジネスを更に強化し展開していきます。さらにそれだけでなく「美容医療に関わった全ての人たちを、笑顔と前向きな人生に変えていく」こそが当社エバーの企業理念であり、より多くの人に幸せを届ける為には幹細胞培養能力が不足しており、この度自社工場を新設等の経営資源投資を行います。

売上高100億円実現の目標と課題



実現目標

- 東南アジア等のインバウンド顧客が急激に増加しており年平均16%の成長を見込む。
- 韓国の有名化粧品代理店になったこともあり他の新規ビジネスも強化。
- 他家培養も需要が伸び2048年には100億円達成。

課題

- 現在の売上は約20億であるが、将来の売上増の為に増設が必要で昨年100坪から更に138坪を追加し移転
- 売上大部分が提携店を通してのものであり更にビジネスパートナーを増やす為に提携店数及び稼働率アップの強化が必要である。
- マレーシア・ベトナム等の大幅な需要増に応える為にも他家を含めた幹細胞培養能力の増強が必要である。
- 社員教育、次世代経営幹部育成も重要な経営課題でもある。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

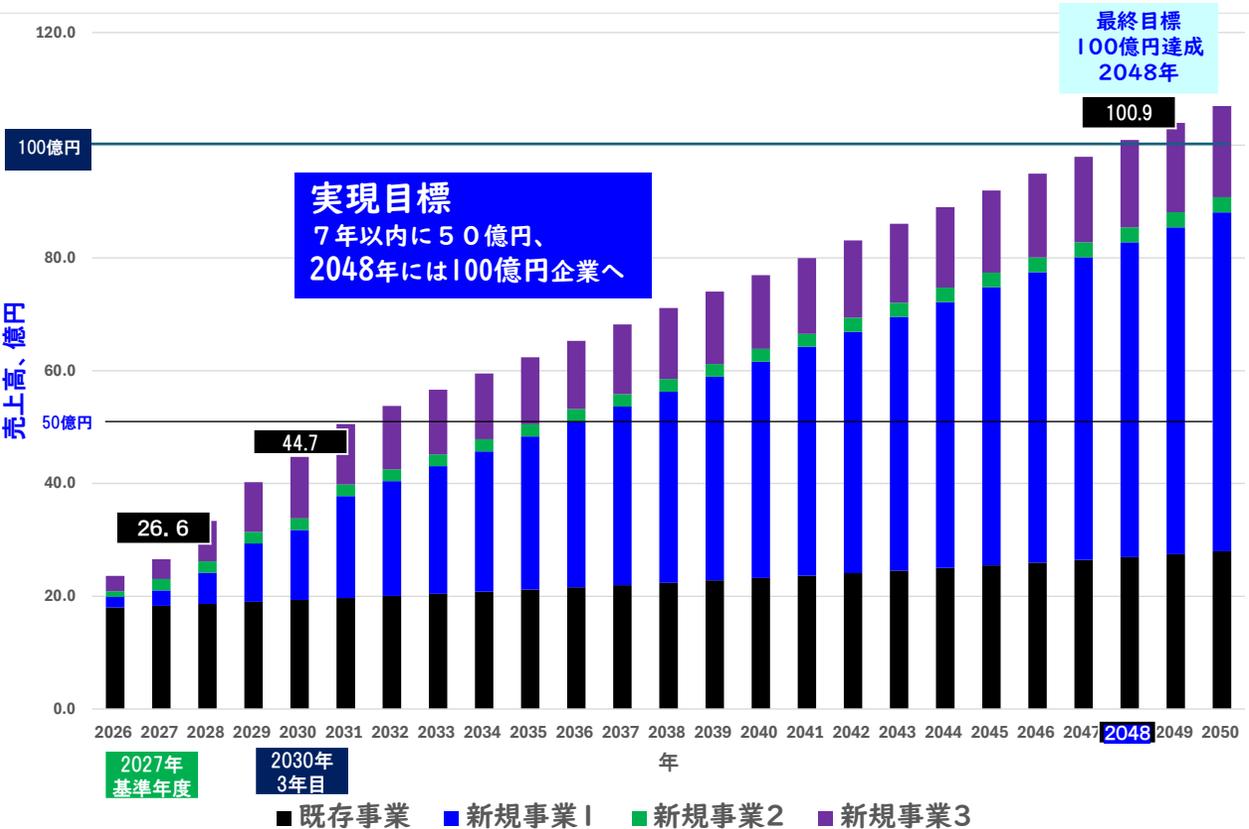
- 提携店を現在の9000店から毎年1000店増だけでなく1店舗当たりの稼働率を13%から16%に上げる。セミナールーム増設による提携店向け教育充実及び当社社員の営業力強化も図る。
- インバウンド需要増に対してマレーシア・ベトナム等の提携店との関係強化も含め海外展開を強化する。
- 他家の幹細胞培養の需要増に自社幹細胞培養工場を新設する。培養技術を強化する体制も取る。
- 商品売上増を図る為韓国の化粧品の総代理店となっており更なる売上を第3の事業として確保する。

実施体制

- 既に社長の右腕左腕はいるが、更なる経営体制強化を図る。具体的には、経営顧問と一緒に進め5年以内に「次世代経営幹部」を育成し10年以内に新社長誕生と持続的経営体制を確立していく。
- 経営強化の為に、社長経験者であり多くの中小企業を高収益企業にした実績にある経営コンサルタントを社長直轄経営顧問とす
- 中小企業強化法にある『事業分野別指針』を経営幹部だけでなくJAL再建稲盛式と同様な手法導入で「見える化」導入で全社員がワクワクして一丸の労働生産性追求活動を展開する実施体制を確立させる。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

株式会社エバー 100億円企業へのロードマップ



	2026	基準年度 2027	事業化1年目 2028	事業化2年目 2029	事業化3年目 2030	2031	5年目 2032	10年目 2037	20年目 2047	100億円達成 2048
総売上高	2,362,242	2,655,579	3,335,596	4,025,798	4,472,713	5,055,699	5,374,985	6,820,784	9,794,312	10,093,796
既存事業	1,800,674	1,833,448	1,866,877	1,900,974	1,935,754	1,971,229	2,007,414	2,199,486	2,645,684	2,695,357
新規事業1	188,117	271,331	551,304	1,037,558	1,241,108	1,805,428	2,034,053	3,166,031	5,367,933	5,583,069
新規事業2	100,000	200,000	202,000	204,020	206,060	208,121	210,202	220,924	262,753	265,380
新規事業3	273,450	350,800	715,415	883,245	1,089,791	1,070,922	1,123,316	1,234,343	1,517,943	1,549,989
新規事業合計	561,567	822,131	1,468,719	2,124,824	2,536,959	3,084,470	3,367,571	4,621,299	7,148,628	7,398,438

- 株式会社エバーは、当社代表がロシアから日本に2004年に持ち込んだ美容技術である、“金の糸美容術”を伝道師として広め美容業の発展に貢献しています。当社の基幹事業は事業提携であり、美容サロンや異業種の企業と医業を結ぶビジネスモデルを構築しております。
- 株式会社エバーはMS法人でもあり医療法人社団ベル美容外科クリニックを応援していますが、ベルクリニックの医療業務以外のサポートを委託されており、年商20億円の会社まで一代で成長発展させてきました。
- 『金の糸美容術』とは、再生医療でもあり、自らの力で衰えた肌の細胞を活性化させるという『線維芽細胞増殖因子』を用いた皮膚再生療法による『FGF注入』を取り入れ、絶大なるアンチエイジング効果を実証してきました。
- この肌の若返りに画期的な効果を発揮する『金の糸美容術』を通して、これまで提携店を9000店舗を増やしてきましたが、当社の企業理念でもある「美容医療に関わった全ての人たちを、笑顔と前向きな人生に変えていく」を更に推し進め、事業提携・関係強化を基に当社だけでなく提携店の成長発展に貢献するのが今回の柱となる成長戦略です。
- 現状解析の結果、単に提携店を増やすだけでなく、提携店あたりに売上高（稼働率）を上げる必要があります。セミナールーム増設による提携店向け教育の充実及び重点顧客戦略を基に当社社員の営業力強化も図ります。具体的には「事業分野別指針」「労働生産性の見える化」等を導入し全社一丸で労働生産性を追求し社員一人当たりの売上高・労働生産性向上を図ります。
- インバウンド需要増に対してマレーシア・ベトナム等の提携店との関係強化も含め海外展開を強化する一方で、他家の幹細胞培養の需要増に対応する為に自社幹細胞培養工場を新設する。又培養技術を強化する体制も取ります。
- 又、第3の事業の柱として。韓国の化粧品の大代理店となっており更なる売上を確保していきます。
- これらの戦略的成長計画を基に売上高を7年以内に50億円、2048年には100億円実現を達成させていきます。