



IWAI OMOTESANDO

- 本社所在地：東京都渋谷区神宮前5-6-15
- 事業概要：ウエディングプロデュース他
- 常時使用する従業員：82名
(2025年6月時点)
- 現在の売上高：14.2億円
(2025年6月期)
- 法人番号：1013301032379
- Web：https://www.crazy.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
森山 和彦

CRAZYは「人々が愛し合うための機会と勇気を提供し、パートナーシップの分断を解消する」ということをPURPOSE（存在目的）とし行動する企業です。

当社は、婚礼事業を通じて、人と人がつながる場をつくり続けてきました。時代や価値観が変化する中においても、その役割は今後ますます大切になると感じています。売上高100億円の達成は、より良いサービスを安定的に提供し、社員一人ひとりが成長し続けられる企業であるための通過点です。この宣言を一つの節目として、社会に必要とされる企業であり続けられるよう、日々の事業に丁寧に向き合っています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

当社は、婚礼事業を中核に、既存事業の稼働率向上と関連事業の拡充を通じて事業規模を拡大し、2031年に売上高100億円の達成を目標とする。



課題

婚礼市場は成長が限定的であり、婚礼事業単独での拡大には限界がある。そのため、既存事業の収益力強化に加え、関連事業や新分野への展開を見据えた段階的な成長戦略の構築が課題である。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・既存婚礼会場の複合活用および運営標準化・DX推進により、稼働率と収益性を向上させる
- ・婚礼会場および婚礼関連事業を対象としたM&Aを実施し、売上規模を拡大する
- ・婚礼事業で培った顧客基盤や運営ノウハウを活かし、関連事業や新業態への展開を進める
- ・段階的な事業拡大により、売上高100億円の達成を目指す

実施体制

代表取締役社長直轄の成長推進体制を構築し、既存事業の稼働管理とM&A案件の検討・実行を一体で推進する。買収後は速やかに経営管理・運営体制を統合し、グループ全体での収益最大化を図る。