



本社 外観

- 本社所在地：愛媛県松山市
- 事業概要：OA機器販売・サポート、システム開発、DX推進支援事業
- 常時使用する従業員：173名
(2025年12月時点)
- 現在の売上高：49億円
(2025年6月期)
- 法人番号：1500001003735
- Web：https://www.agusas.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
高岡 康伯

「さすが！アグサス」と選んでいただける存在になる。

私たちアグサスは、1947年の創業以来、常に変化する時代に対応し、成長を続けてまいりました。これからの10年、20年は、これまでのドキュメント中心のビジネスモデルから大きな変革が求められる時代に入ります。私たちは既存事業のさらなる深化を図りながら、新規事業にも積極的に挑戦し、お客さまの事業変革を支える「本質的なDX」を実現してまいります。また、社員一人ひとりが安心して挑戦し、能力を発揮できるよう、待遇や働く環境の整備にも力を注ぎます。企業は「人」が基盤です。一人ひとりの成長が企業の成長につながり、お客さまへの価値提供の源泉となります。「さすが！アグサス」と選ばれる存在をめざし、共に未来を切り拓いてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年に売上高100億円を突破し、2033年には160億円規模への成長を目指します。複合機を中心とした事業での、県内トップクラスの顧客基盤を活かし、機器販売に保守・設定・DX支援を組み合わせた高付加価値モデルを推進します。DX・AI・クラウドを活用したオフィス全体の最適化支援を拡大し、継続収益を伴う安定的な成長を実現します。

課題

売上高100億円を達成するには、機器販売依存から脱却し、ソリューション型ビジネスへの転換が不可欠と考えています。そのためには、DX・IT人材の確保・育成、顧客の潜在課題を引き出す提案力と顧客接点の高度化、さらには事業規模拡大に対応できる営業・サポート体制や管理体制の強化を一体的に進める必要があります。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

1. DX推進体験型社屋の建設
最新のICT設備を導入した社屋を建設し、見学・体験を通じてDXの価値を伝える場を提供します。
2. 新規事業
社内外のアイデアを活用した事業開発、スタートアップとの連携、実証実験の推進を行います。
3. ネットワーク・通信工事拡大に向けたM&A
同業他社とのM&Aを通じて人材・技術・拠点を獲得し、施工能力と対応エリアを拡充します。

実施体制

経営層の直下にプロジェクト統括チームを設置し、全体方針の策定と進行管理を行います。

- ・統括責任者 代表取締役

全体統括と意思決定事業方針や優先順位の決定
社外パートナーとの連携強化

- ・プロジェクト統括経営会議メンバー

全体管理と部門間調整進捗管理、課題の発見・対応

- ・DX推進チーム

DX体感施設的设计・構築・運営

売上高100億円実現に向けた取り組み

■ 自社の概要

愛媛県を拠点として、複合機を中心としたOA機器の販売・保守を基盤に、オフィス全体を支える事業を展開してまいりました。複合機の県内稼働台数は約1.2万台にのぼり、単体で約35%、グループ全体では50%を超えるシェアを有し、長年にわたり地域企業の業務を支援してまいりました。近年は、複合機を起点に、電子化、AI-OCR、文書管理、基幹系連携、クラウド活用、セキュリティ対策などのDX領域へと事業を拡張し、企業規模を問わず、ワンストップでオフィス環境を支援する体制を構築しています。

■ 売上高100億円実現に向けた取り組み

体験型拠点であるAI・DXステーションを成長の起点とし、提案力の抜本的な強化を図ります。実際の業務を題材とした体験・実証型の提案を行うことで、顧客が導入効果を具体的に理解・納得した上で意思決定できる環境を整備します。これにより、受注率の向上に加え、導入後の定着率や追加提案につながる関係性を構築し、高付加価値な取引の拡大を目指します。

あわせて、県内トップクラスの顧客基盤と定期訪問体制を活かし、既存顧客の深化を成長の柱とします。複写機・プリンタの更新を起点に、業務プロセス全体を見据えたDX・業務改善提案を強化することで、単なる機器更新にとどまらない付加価値提供を実現します。顧客一社あたりの取引領域と単価を高めることで、安定的かつ持続的な売上拡大を図ります。

さらに、保守・設定・運用支援・DX支援といった役務サービスを体系化し、ソリューション・役務収益の拡大を進めます。機器販売に依存した収益構造から脱却し、継続的なサービス収益を積み上げるビジネスモデルへ転換することで、景気変動に左右されにくい安定した収益基盤を構築します。

これらの取り組みを支える基盤として、人材投資と組織体制の高度化を推進します。DX・IT分野の専門人材の採用・育成を計画的に進めるとともに、営業・技術・サポートが一体となった連携体制を強化します。成長スピードに対応できる組織力を高めることで、売上高100億円規模への持続的な成長を確実なものとしします。

売上高



100億
達成