



主力商品（胡麻加工品）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
加藤 照子

～安心で安全な美味しい胡麻を食卓へ～

株式会社マコトは昭和27年創業以来、胡麻製品専門メーカーとして歩んでまいりました。私共は皆様の健康を心から願いつつ、小さな粒に人間の体に必要な栄養素がぎっしりと詰まった“ごま”を扱っていることに喜びを感じて居ります。また、ごまは料理を美味しく引き立てて抗酸化作用の効果もある食材です。今後もお客様の豊かな健康生活のために、ごま製品の専門メーカーとして食品安全マネジメントシステムを構築することにより、お客様の求める高品質のごまを安全かつ安心をモットーに安定供給してゆきます。そして、現状に満足することなく、つねに改良、改善、改革に挑戦し、食を通じて地域・社会貢献を果たしてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題



- 課題**
- ・国内シェア拡大に向け、他社との競合に耐えうるような独自商品の開発。工場・機械等インフラ整備による量産体制の構築
 - ・海外市場開拓に向けた営業戦略の策定と体制整備
 - ・営業力強化、生産性向上のための人材確保
 - ・モチベーションアップのための人材育成およびスキル強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

- 目指す成長手段**
- ・当社の主力商品である「練りごま」について新工場建設により製造ラインを増設し、更なる品質向上、増産を目指す。
 - ・海外市場開拓のためターゲット国の選定、現地パートナーの探索、輸出体制・規制対応等への体制を確立する。
 - ・人員体制の強化・業務のデジタル化・評価制度の整備等を通じて、生産性と人材定着力を高めた持続可能な組織づくりを実現する。

- 実施体制**
- ・現在、埼玉県吉川市の自社工場近辺に工場建設用地取得を検討中。5年以内に第2工場を建設し主力商品の増産を実現する。
 - ・DXの一環として生産管理システムを導入、システムを効果的に活用することで業務効率化、生産性向上、組織管理強化等を実現する。
 - ・各部門の責任者を中心に100億宣言プロジェクトチームを発足。前向きな意見交換、進捗管理等、組織一体となって取り組んでいく。
 - ・100億達成に向けた具体的な数値計画として当初5年間は販路開拓により年3%の売上増加、6年目からは新工場建設による量産体制構築により年30%の売上増加、その間、同業他社に限らずサプライチェーンに関わる関連異業種他社（胡麻油製販、流通業者、包材製造等）の友好的M&Aも検討していく。

- 本社所在地：東京都千代田区外神田4-8-10
- 事業概要：食品用加工胡麻の製造販売
- 常時使用する従業員：54名
(2025年12月時点)
- 現在の売上高：25.6億円
(2025年2月期)
- 法人番号：1010001029805
- Web：http://goma-makoto.com

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです