



本社全景

- 本社所在地：北海道旭川市永山4条2丁目3番10号
- 事業概要：ドローン販売・保守点検、ドローンスクール、測量・調査、GISデータ構築、システム開発
- 常時使用する従業員：19名（2025年4月時点）
- 現在の売上高：13億円（2025年4月期）
- 法人番号：2450001001231
- Web：http://www.do-koyo.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
佐藤 智英

No Challenge, No Future 私たちは“次代”を創造し、社会に貢献します！

弊社は1956年に「測量」会社として創業。後に「GISデータ構築・システム開発」「ドローン空撮・解析・販売」と多角的に事業を展開。主に北海道の基幹産業である農業を長きに渡り技術で支えて参りました。現在は、非常に好調なドローン事業を中心としながら、全国各地のお客様のニーズに合ったサービスを提供しています。

今後は、3事業の連携を深めることで事業の拡充と新たな情報サービスを確立させ、「売上100億円超の達成」「社会への新たな価値の提供」「雇用の拡大と社員への還元」を目指して邁進して参ります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

ドローン事業を中心とした下記の設備投資等により、2031年の売上高100億円と更なる成長を目指す。



課題

- ✓ 人材不足
 - ・本社が手狭で増員困難。官公庁受注増への対応(専門人材登用)。
- ✓ ドローン用設備の不足
 - ・検査や試験に不可欠な電波暗室が遠方であり、ロスが大きい。
 - ・機材保管庫が無い。 など
- ✓ 拡大するドローン事業とその他既存事業との連携の確立
- ✓ 海外取引の増加に伴う全般的なセキュリティ体制の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ✓ 【設備投資】ドローン事業等の業容拡大に伴う機材保管庫・ドローントレーニング施設・ドローン用電波暗室の新設、積極的な雇用の拡大に耐え得る社屋の新設。
- ✓ 【雇用拡大】営業人員・技術者・専門人材等雇用の大幅な拡充
- ✓ 【新サービス提供】既存事業の連携による新サービスの展開（ドローン×GIS技術による災害対応システムなど）
- ✓ 【M & A】同業他社（測量・システム開発）等の買収による、人員や技術力の確保による更なる事業多角化の推進
- ✓ 【海外展開】自社開発システム販売の拡大

実施体制

- ✓ 積極的な雇用拡大。
 - ⇒ 現在（2026年1月末時点）の22名体制から、将来的には50名体制を目指す。合わせて旭川市外へ支店・営業所を展開。
- ✓ リーダー層・管理職層向けの組織マネジメント教育やPDCA型マネジメント体制の構築によるガバナンスの強化。
- ✓ 代表主導の中長期経営計画に基づくプロジェクトチームの構築。
- ✓ 積極的なAI・クラウド・ソフトウェアツール等の導入によるDX化と業務効率化の促進。
- ✓ 適切なM & Aによる技術力や人員の補完。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです