



主力事業：ほけんのぜんぶ

- 本社所在地：東京都豊島区池袋2-40-13 池袋DUPLEX B's14F
- 事業概要：保険代理店、不動産売買仲介、マーケティング、人材紹介・人材派遣、M&A仲介、スポーツ教室・球団運営
- 常時使用する従業員：708名
(グループ全体・2025年12月時点)
- 現在の売上高：82億円
(グループ全体・2025年3月期)
- 法人番号：4013301048109
- Web：https://zenb-holdings.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
榎 良尚

LEAVE IT ALL TO US 新しい時代を。つくっていく、ぜんぶ。

目まぐるしく変化する現代のさまざまな課題と向き合い、新しい時代をつくっていく。
 私たちは、金融・経営・生活領域において、スピード×チャレンジでマーケットにイノベーションを起こし、既存の常識を覆しながら「新しい価値」を再定義し続けることで、関わるすべての人にベネフィットをもたらし、世の中に貢献します。
 従業員・お客様・取引先・株主、すべてのステークホルダーの満足度（Satisfaction）向上をビジョンとし、仲間とともに「日本」そして「世界」の社会課題を解決し、未来を切り拓きます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年の売上高100億円達成に向け、年率113%の売上成長を目指す。
 既存の保険、不動産、人材支援などのコア事業で確立した顧客基盤を安定的なキャッシュフローの源泉としつつ、M&A事業・マーケティング事業を推進。
 さらに、将来の主要領域の一つとなる生活支援領域（医療、介護、地方創生）への戦略的な市場参入を加速させる。

課題

- ・各事業会社における顧客データ・サービス提案の分断の解決
- ・成長戦略を実現する人材・システム等への投資資金の確保
- ・人材確保・育成・教育研修・福利厚生による社内体制の強化
- ・生成AIによる営業のDX化強化
- ・既存事業における高付加価値化の推進

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・保険/金融事業における、既存顧客に対するLTV最大化
- ・人材紹介事業において、単なる求職者と企業の紹介に留まらず、企業の経営戦略に深く踏み込むコンサルティング型サービスへと進化
- ・魅力ある職場環境による人材の確保
- ・大型投資/M&Aを活用した規模・営業エリアの拡大
- ・次世代経営層の育成・強化

実施体制

- ・役員会議にて全社員向けに経営戦略を発表し、未来への共通認識をもとに全社一丸となる組織風土を醸成
- ・保険/金融事業と他の事業におけるプロジェクトチームを結成し、顧客のライフイベントに合わせた提案だけでなく、人材紹介事業、不動産事業と連携した金融商品の販売を可能とする
- ・既存取引銀行を中心とした金融体制の構築
- ・事業ポートフォリオの最適化を目的とした組織変革を実施

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

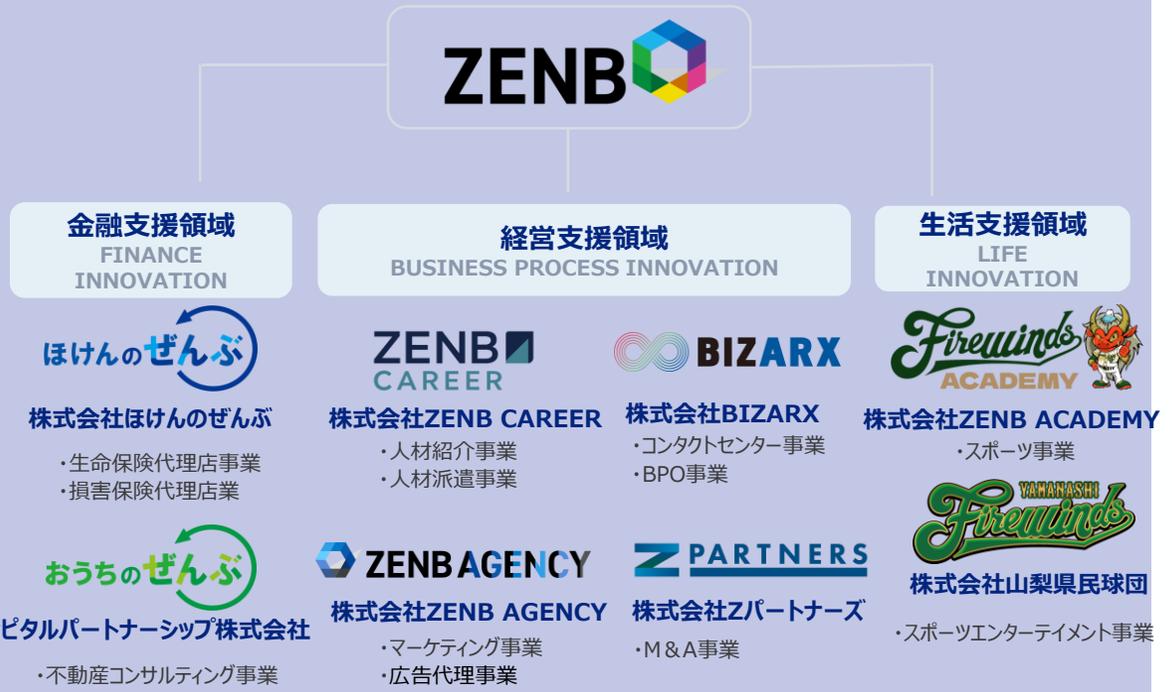
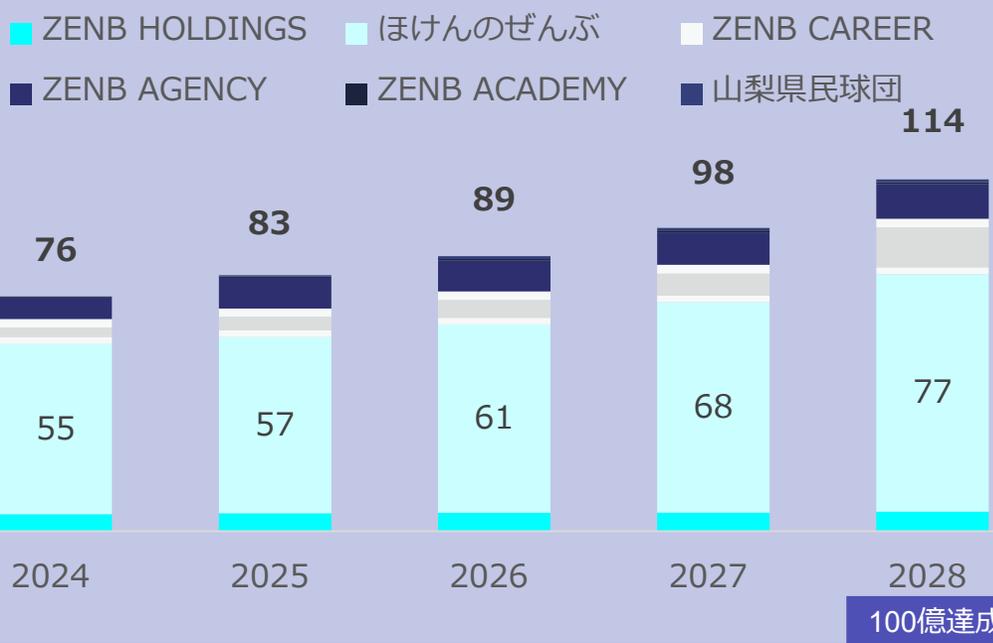
売上高100億円実現目標とグループ体制

ZENB HOLDINGSの下、金融・人材・不動産からなる強固なコア事業セグメントは、高品質なサービスを通じて安定的な収益と広範な顧客接点を提供します。これと並行し、経営支援領域はマーケティングや人材紹介・人材派遣をグループの基盤と一つとし、M&A専門会社であるZパートナーズを拡大のエンジンとして、IT/Web及び将来成長の主軸である生活支援領域（医療、介護、地方創生）への戦略的展開を加速させます。

グループ全体で全事業データを統合するIT基盤を共有し、金融、経営、生活の三領域における顧客のニーズを深掘りします。これにより、既存の常識を覆しながら「新しい価値」を再定義し続け、売上高100億円を達成するとともに、社会に貢献する変革者としての地位を確固たるものとします。

私たちはこの体制をもって、お客様の生涯価値を最大化し、日本の社会課題解決に貢献する「最高のチーム」であり続けます。

売上高



○法人番号：6013301023365(株)ほけんのぜんぶ、6013301043719(株)ZENB AGENCY)、1013301038203(キャピタルパートナーシップ(株))、5013301033002(株)BIZARX) 5013301040873(株)ZENB CAREER)、4013301049817(株)ZENB ACADEMY)、6013301051647(株)山梨県民球団)、9013301047527(株)Zパートナーズ)