



企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
池永 成正

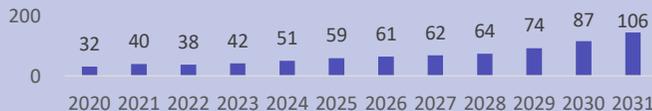
全ての判断は、損得ではなく善悪です

1987年の創業以来、輸入車の普及に取組み、「選択と集中」と「ドミナント」戦略により、ポルシェ・プジョー・シトロエンの3ブランドで強い経営基盤を築いてまいりました。私たちは「損得ではなく善悪で判断し、大きな努力で小さな成果を積み重ねる」ことを大切にし、志の高い社員が育つ強い会社づくりを目指しております。多様な働き方や安全運転、SDGs・再生可能エネルギーへの取り組みが評価され、多くの認定・表彰を頂きながら、これからもお客さまと社員にとってより良い企業であり続けることを追求してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

当社は、2031年に売上高100億円の達成を目指します。その実現に向けて、新車販売・中古販売・整備サービスの売上が着実に伸び、年間7.5%~12%程度の成長を目指します。



課題

- ・新規顧客の獲得を加速させるため、現状を上回る収容キャパシティを備え、イベント実施も可能なショールームの確保が課題です。
- ・ポルシェ、プジョー、シトロエン、それぞれの車の知識や感動与えられる“セールスコンサルタント”の増員と育成、さらに高度な技術を持った“メカニック(整備士)”の育成です。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・新設ポルシェショールームを、大人がわくわくできる「クルマのテーマパーク」として位置づけ、車を見る・買うだけではなく、遊びに行きたくなる場所にします。
- ・クラシックカーから最新モデルまでを展示・販売し、ポルシェの歴史と技術の進化を体験できる場所とします。
- ・毎年の楽しみととして足を運びたい特別な時間と空間を目指し、最新モデル試乗会、限定車展示、オーナーズイベント、トークセッション等を企画・開催します。
- ・ショールーム・イベントを通じて、購入後も気軽に相談できる関係性を構築し、お客様のニーズを顕在化させます。

実施体制

- ・2031年までに、全社で従業員100名規模の体制を構築します。主に、営業部門と技術部門の人数を増やします。
- ・営業部門及び整備部門の人員を計画的に増員し、新車販売、中古車販売、整備サービスの提供能力を高めます。
- ・EV車の普及拡大を見据え、EV車の整備に対応できる自動車整備士を計画的に育成及び採用し、専門性の高いサービス体制を構築します。
- ・コーポレート部門の体制を強化し、事業拡大を支えるガバナンスと管理基盤を確立をします。



当社が運営するポルシェセンター

- 本社所在地：熊本県熊本市南区近見6丁目22番70号
- 事業概要：ポルシェ・プジョー・シトロエンの販売（正規ディーラー）
車検、点検、整備等
- 常時使用する従業員：66名
（2025年08月時点）
- 現在の売上高：59億円
（2025年08月期）
- 法人番号：5330001000192
- Web：https://adelcars.co.jp/

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです