



主力商品（デジタルガジェット）

- 本社所在地：東京都千代田区外神田三丁目11番11号VORT秋葉原V1・9階
- 事業概要：パソコン・周辺機器の卸売
- 常時使用する従業員：15名
(2026年2月時点)
- 現在の売上高：24億円
(2025年4月期)
- 法人番号：6020001056819
- Web：https://www.sac-corp.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
藤本 範正

会社の成長を社会の進歩と結び付け、情報通信機器の販売を通じて、関わる皆様と社員の幸福を追求します。

20年の安定した経営基盤を礎に、最先端ITソリューションから独創的な自社開発ガジェット、eスポーツまでを網羅する『デジタルライフの総合プロデューサー』として、売上高100億円の実現を目指します。私たちは、利益の1%を養護施設へ寄付する活動を通じて地域社会の未来を支え、共に歩みます。同時に、会社の成長を支える社員一人ひとりが、常に最新テクノロジーに触れ、市場価値を高め続けられる環境を整備します。業界最高水準の待遇改善と、個々の才能を最大限に発揮できる成長機会を提供することで、関わる全ての人が豊かさや誇りを感じられる企業へと進化していくことをここに宣言します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標



2039年に売上高100億円達成を目指す

課題

1. 部材調達安定化と価格変動リスクへの対化
2. 自社ブランドの確立化と継続収益モデルの確立
3. 製品データの一元管理による業務効率化と品質向上
4. B2B向けOEM・ODMビジネスの拡大による売上基盤の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

100億規模の事業成長を達成するには、既存事業だけでは拡張スピードに限界があり、新たな収益源を短期間で確保する成長手段が必要となる。

行動（成長手段）

1. M&Aにより技術・販路・ブランドを迅速に取り込み、事業の立ち上げ期間を短縮して売上拡大を加速する。
2. ゲーミング市場でより拡大するため、研究設備への投資で高付加価値製品を継続開発できる体制を整え、新規の収益エンジンを構築する。

実施体制

M&Aと新規市場参入を同時に進めるには、迅速な意思決定と専門性を備えた体制が必要となる。まず、M&A候補の選定・財務分析・デューデリジェンスを一貫して扱える小規模かつ機動的な専任チームを置き、社内外の情報を即時に判断できる仕組みを整える。また、ゲーミング領域の開発を推進するために、設計・評価・ユーザー体験を統合的に扱う技術チームを組成し、研究設備を最大限活用できる環境を整備する。これらの体制により、投資判断から製品化までのスピードを維持しつつ、新たな収益源を確実に立ち上げることが可能となる。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです