



八街物流センター

- 本社所在地：千葉県八街市
- 事業概要：運送業、倉庫業、産業廃棄物の収集・運搬業
- 常時使用する従業員：35名
(2026年2月時点)
- 現在の売上高：11億円
(2025年12月期)
- 法人番号：8040001011530
- Web：https://shinsei-group.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
齋藤 修

物流を通し、日本の未来、環境を考え地域社会に貢献します

社員2名で創業した当社は、『仕事は断らない』姿勢で信用を積み上げてきました。主にライブエンタテインメント業界のお客様に対して倉庫サービス・貨物運送サービスを提供しております。今後は既存事業の強化に加え、物流業の枠を超えた高付加価値の新規事業創出による「ビジネスモデルの転換」に果敢に挑戦し、また事業エリアについても拡大し、お客様・地域へのさらなる貢献を果たして参ります。事業拡大に伴って、従業員が心理的安全な環境で成長することができる社内体制を整えます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年の売上高100億円達成に向け、既存事業の強化に加え、収益性の向上や事業エリアの拡大を図り、年率約26%程度の成長を目指す。



課題

- 供給力の拡大**
 - 顧客の需要増に対して自社倉庫が不足し、機会損失が発生
- 収益性の向上**
 - 業界の特性上価格転嫁が困難であり、収益性の向上が限界
- 事業エリアの拡大**
 - 事業拠点が一地域に密集しており、他地域に進出できていない
- 採用・育成**
 - 若年層や専門人材の採用・育成が進んでいない

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 設備投資**
 - 新倉庫を2棟建設し、ライブステージ部品等の保管・仮組・回収・廃棄物処理まで一気通貫で運用可能な体制を構築
- 新規事業の創出**
 - 移動式コンテナステージのレンタル事業を開始し、既存の運輸業と、組み合わせた新たな収益の柱を立て、収益性の向上を図る
- M&A・エリア拡大**
 - 県外の同業企業との連携を図り、拠点網と顧客基盤を拡大する
- 採用・育成**
 - 事業拡大に合わせ、採用（若手・専門職）と育成を強化する

実施体制

- 社内の体制**
 - 社長直轄の売上100億プロジェクトチームを設置
 - 新規事業の企画、営業、運用・保守等を担う専門チームを設置
 - 事業拡大に伴うガバナンス強化施策の実施
- 外部との連携**
 - 外部のM&A専門家との関係を築き、積極的に県外の同業企業との連携を図る体制を構築
 - 地域金融機関と連携を強化し、積極的な設備投資が可能な体制を構築

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです