



東京本社のエントランス

- 本社所在地：東京都千代田区丸の内2-7-2JPタワー22階
- 事業概要：M&Aコンサルティング
- 常時使用する従業員：138名
(2026年2月時点)
- 現在の売上高：34億円
(2025年6月期)
- 法人番号：4010001244624
- Web：https://mabp.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
齋藤 達雄

日本の経営に世紀の躍進を。

私たちの会社は、M&Aを通じて企業経営課題の解決を実現することを使命としています。顧客となる全ての経営者、企業オーナーと真摯に向き合い、誠実で全力な姿勢を貫くことで、企業成長を加速させることを目指しています。100億円という目標は、私たちの成長の指針であり、社会に対する責任を果たすためのステップです。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年6月期に売上70億円を達成し、その後2030年6月期に100億円を目指します。

課題

M&A市場の競争激化に伴う顧客獲得の難易度の上昇、アドバイザーの育成と確保。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

1. 新規事業・新分野進出

1. **目的:** M&A以外の新規事業を開発し、収益源を多様化します。
2. **具体的措置:**
 1. 企業再生支援や経営コンサルティングサービスの提供。

実施体制

- **プロジェクトチームの編成:** 各成長手段に特化したプロジェクトチームを編成し、専門性を活かした迅速な意思決定を行います。
- **人材育成プログラム:** デジタルスキルやM&Aに関する専門知識を強化するための研修プログラムを実施。
- **パートナーシップの強化:** 国内外の専門機関や企業との連携を強化し、知見の共有と新たなビジネスチャンスの創出を図ります。

100億企業への成長を通じて実現したい内容

- 顧客への貢献:** M&Aを通じて顧客企業の成長を支援し、経営課題の解決を実現します。
- 地域社会への貢献:** 地域経済の活性化を促進し、持続可能な社会の実現に寄与します。
- 社員の成長・待遇改善:** 社員一人ひとりが成長できる環境を整え、待遇の改善を図ります。
- 実現目標・課題:** 100億円達成に向けた具体的なロードマップを策定し、各ステップでの進捗を管理します。
- 目指す成長手段・実施体制:** デジタルツールの導入による業務効率化と、顧客満足度向上のためのサービス品質向上施策を実施します。