



NAKASAKU



当社施工事例

- 本社所在地：奈良県宇陀市
- 事業概要：大型解体工事を強みとする総合建設業
- 常時使用する従業員：26名
(2025年8月時点)
- 現在の売上高：21億円
(2025年8月期)
- 法人番号：8150001009786
- Web：http://www.naka39.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
中西 宏和

解体から都市再生をプロデュースする未来創造企業へ

当社は「だいにこわせば、また作れる！」という理念のもと、安全で環境に配慮した「創造的解体」を追求してきました。本事業は、自ら重機を操る施工会社から、高度なプロジェクトマネジメント能力を核に**関西圏の都市再生を安全かつ円滑にプロデュースする社会インフラ企業**へとビジネスモデルを革新するための、未来への投資です。この変革を通じて100億円企業へと成長し、そこで得た果実を従業員と地域社会へ還元していくことをここに宣言します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

- ・2034年に売上高100億円を達成する。これを通過点とし将来的には全国を網羅する建設コンサルタントとして更なる成長を実現する。

課題

- ・**事業機会の逸失**：重機能力が要因で大型案件への対応力不足
- ・**ビジネスモデルの限界**：施工体制による成長限界
- ・**収益構造の課題**：産廃処理の外部依存による収益圧迫
- ・**人材育成の課題**：施工管理人材の確保・育成

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ①**高付加価値市場へのシフト**：大型設備投資
- ②**ビジネスモデルの変革**：元請機能の強化
- ③**DXによる生産革命と人的資本投資**：
 - ・ICT建機導入によるデータ駆動型施工で生産性向上
 - ・持続的な賃上げと新規雇用を実現
- ④**M&Aによるバリューチェーン強化**：産業廃棄物処分施設を有する企業をM&A

実施体制

- 社内体制**
 - ・社長直轄の「100億円ビジョン推進プロジェクトチーム」を核に各部門が連携し、全社一丸で計画を推進する。
- 社外体制**
 - ・大手デベロッパーと連携し大型案件の受注を安定化
 - ・全国の専門業者と提携し大規模案件の対応力を拡充