



本社工場外観

- 本社所在地：兵庫県姫路市
- 事業概要：鉄筋、形鋼、鋼板の加工・卸売
- 常時使用する従業員：22名
(2025年11月時点)
- 現在の売上高：33億円
(2025年11月期)
- 法人番号：3140001058434
- Web：https://kinki-steel.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
富家 次朗

総合加工力で近畿No.1へ。人が集まり、挑戦、成長が止まらない会社になる。(企業理念)

当社は、社員一人ひとりの成長を企業の成長の原動力としてきました。今、建設・製造業界は深刻な人手不足という構造的課題に直面しています。我々はこの課題に対し、単に鉄を供給するだけでなく、工場での高度な事前加工を通じて顧客の現場作業を削減する「ソリューション」を提供することで、業界全体の生産性向上に貢献します。売上拡大に向けた戦略投資を起点に、より高付加価値な事業領域へと挑戦し続け、近畿エリアで最も信頼され、働きがいのある企業グループとなることで、売上高100億円企業を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2031年に売上高80億円を達成し、その後、製缶事業への進出やM&Aを加速させ、2033年に売上高100億円を達成する。

課題

- ・大型・厚物鋼板の加工に対応できず、大規模プロジェクトの受注機会を逸失している。
- ・加工が曲げ・開先など多工程にわたる場合、外注に依存するため納期・コスト競争力が低い。
- ・事業エリアが播磨地域に集中しており、阪神・大阪エリア等の大都市圏市場へ本格参入できていないこと。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・新工場建設と最新設備導入による、大型・厚物鋼板の一貫加工体制の構築。
- ・AI・IoT技術活用による生産プロセス革新と、材料ロス削減・短納期化の実現。
- ・ステンレス加工や製缶分野への進出、M&Aによる事業規模拡大を推進。

実施体制

- 社内体制
 - ・100億達成プロジェクトを社長直轄の最重要プロジェクトと位置づけ、各部門からエース人材を選抜した推進チームを発足。
 - ・生産量増加に対応するため、製造・営業部門の責任者候補を早期に育成する。
- 社外体制
 - ・金融機関との連携によるM&A等に必要な資金調達体制構築。
 - ・M&Aや事業承継に精通した専門家を顧問として招聘。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです