



Nihon Kasettsu Co.



土木・建築・農業資材、  
型枠関連製品、足場関連製品

- 本社所在地：北海道札幌市西区
- 事業概要：建築・土木用仮設資材の開発、  
設計、製造、販売及びレンタル
- 常時使用する従業員：145名（2026年2月時点）
- 現在の売上高：42億（2024年12月期）
- 法人番号：7430001020872
- Web：<https://www.nihonkasettsu.co.jp/>

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役  
菊原 歩

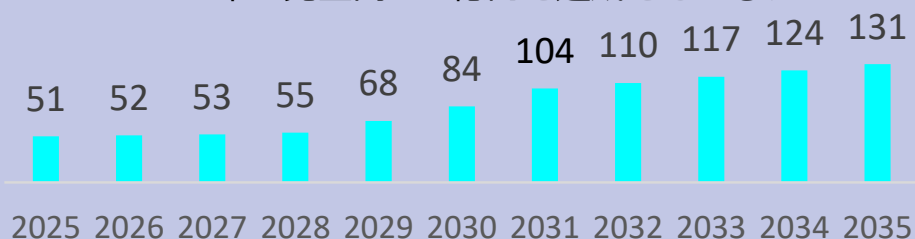
## 考えたことのない未来を「カセツ」する。

社会インフラの整備や建設の現場において、人々の安全を守り、円滑なプロジェクトの進行を支える「仮設」という技術を通じて、地域社会や経済活動の基盤を支えています。日々の現場一つひとつに真摯に向き合い、技術力と信頼を積み重ねる、私たちはより安全で、環境に配慮した持続可能な社会の実現に貢献していきます。未来は、今この瞬間の積み重ねから生まれます。私たちはその最前線で、見えないところから未来を創造し続けます。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

2031年に売上高100億円を達成をさせる。



### 課題

- ・営業人員不足と提案力のばらつき
- ・顧客情報が分散し、提案が最適化されていない
- ・新規顧客獲得の入口が不足している
- ・北海道だけでは成長余地が限られている
- ・整備・在庫管理の非効率で、稼働率が最大化できていない

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

- 「R&D×通年稼働型オペレーション拠点への投資」**
  - ・レンタル資産の標準化・効率化による売上回転率の向上
  - ・社内データの一元管理による顧客提案力の向上
- 「生産機能の集約による統合プロダクション化への投資」**
  - ・新商品開発と市場投入による新規リード創出
  - ・生産・整備プロセスの高度化による供給能力の強化
- 「フラッグシップ本社への投資」**
  - ・営業力の強化（人員拡充とスキル高度化）
  - ・東京支店の拡充による商圏の全国規模への拡大

### 実施体制

- ・レンタル事業部による資産管理・ヤード効率化の推進体制
- ・情報管理部中心としたデータ統合体制の構築
- ・営業部の拡充と育成体制の強化
- ・商品開発部と営業・情報管理部の三位一体による新商品開発や市場投入体制
- ・東京を“第二本社”として営業・施工・物流連携体制強化

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです