

We're SAKAI IRONWORKS



本社工場

- 本社所在地：長崎県長崎市
- 事業概要：建築鉄骨その他製造業
- 常時使用する従業員：30名
(2026年2月時点)
- 直近3期の平均売上高：10億円
(2023年6月期～2025年6月期の平均)
- 法人番号：4310001011440
- Web：https://sakai-iron.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
境 正信

「皆の成長を願い、皆の成長を喜び、皆に愛され、地域社会に貢献できる企業となる」

100億円規模への成長は、単なる売上拡大ではなく、顧客・地域・社員の持続的発展を実現するための構造転換である。
Hグレード認定水準を基盤とした製造体制のもと、大型・高難度案件への安定対応力を確立する。工程統制の高度化と生産性向上により顧客価値を高め、地域経済循環を強化する。2036年に売上高100億円達成を目指す。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2036年の売上高100億円達成に向け、現在売上高9億円から年率約25%の持続的成長を目指す。設備投資、人材育成、商圏拡張を段階的に実行し、生産能力と管理体制を高度化させることで、収益性と安定性を両立した成長を実現する。

課題

- 売上高100億円達成には、生産能力の抜本的拡張と組織経営体制への転換が不可欠であり、新工場建設および工程分業体制の確立を前提とする
- 受注案件増加に対応する統合管理体制の構築と中核人材の育成を進め、並列案件管理と安定受注基盤を確立する
- 投資回収計画を精緻化し、段階的な稼働率向上と商圏拡張を両立させることで、財務健全性を維持しながら成長を実現する

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 売上高100億円達成に向け、新工場建設および大型溶接ロボット導入により、出荷能力100t/日体制を確立。工程DX化による統合生産管理体制を確立し、複数物件の並列管理を可能とする
- 既存工場を梁加工効率化ラインへ再設計し、柱加工特化拠点との分業体制を構築
- さらに工場新設により、九州・西日本広域への商圏拡張および同業他社との生産補完ネットワーク構築
- 同業企業のM&Aを通じた設備・顧客基盤・人材の統合により、生産能力拡張と商流拡大を実現し、売上高を向上

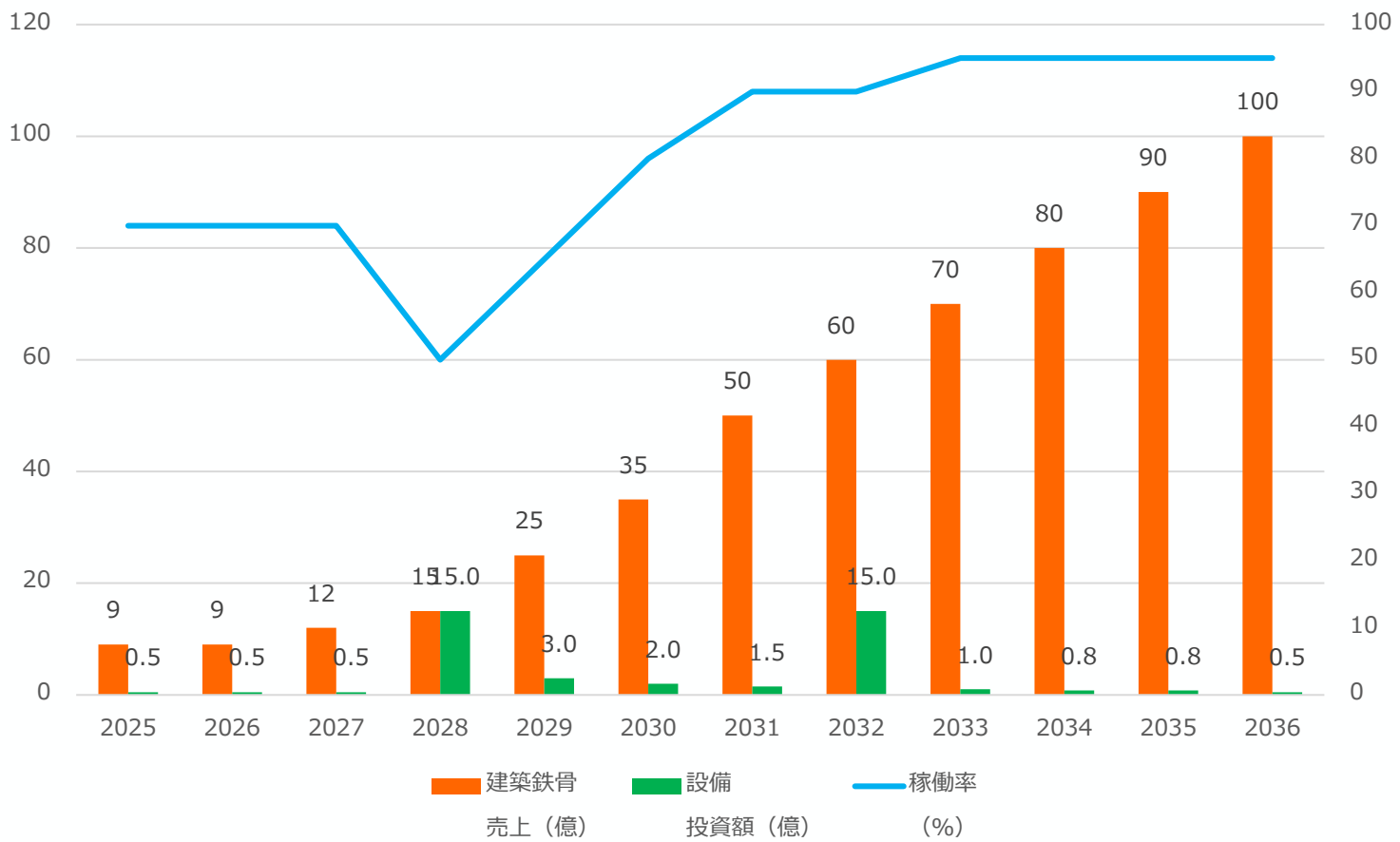
実施体制

- 経営層が全社戦略および設備投資計画を統括し、成長戦略の意思決定と実行管理を担う営業責任者を中心とした広域営業体制を構築し、九州・西日本エリアにおける受注拡大を推進
- 工場部門に工程責任者を配置し、梁・柱の分業体制の確立と品質・生産性の向上を実現
- DX推進担当を設置し、受注から生産・出荷までの情報を統合管理することで、原価および進捗の可視化を実現
- 人事部門が計画的な人材採用および中間管理職の育成を担い、組織的かつ持続可能な事業運営体制を確立

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現のロードマップ

売上100億達成ロードマップ



■ 成長フェーズ

第1期 | 基盤成長期 (～2029年)

- ・新工場建設
- ・ロボット導入
- ・大型案件受注開始

第2期 | 能力立上げ期 (2029～2030年)

- ・稼働率60～70%
- ・大型案件率上昇
- ・受注構造転換

第3期 | 構造転換期 (2030～2031年)

- ・稼働率安定70～90%
- ・生産補完ネットワーク稼働
- ・原価管理定着
- ・組織分業化完成

第4期 | 規模拡大期 (2031～2036年)

- ・例外管理型経営
- ・データ経営
- ・商圏広域化
- ・戦略的M&A

2028年の先行投資を起点に、2031年に安定稼働体制（稼働率90%）を確立し、段階的な能力拡張を経て2036年売上高100億円を達成する。