



（株）キャリア・ナビゲーション
創業15周年（2025年）集合写真

- 本社所在地：東京都文京区
- 事業概要：人材サービス業
- 常時使用する従業員：325名
（2025年8月時点）
- 現在の売上高：10億円
（2025年8月期）
- 法人番号：2013201017297
- Web：https://career-navigation.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
長嶋 哲夫

人と企業の可能性を拓き、未来への道を照らす

（株）キャリア・ナビゲーションは、建築・土木・機械・電気という市場に特化し、単なる人材紹介会社ではなく「教育・育成」から「還流」までの循環モデルを構築することで、人材と企業双方をより良い未来へ導き、建設業・製造業の未来を共に創造してまいります。

具体的には、現在の主力である新卒就職支援サービスを基盤に、転職支援サービス、リフォーム事業を展開していくと共に、業界の魅力を啓蒙する教育・交流活動を推進してまいります。その実現のため、社内体制の整備、社員の育成に注力し、競争優位性を保ちながら売上100億円を実現します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2032年に以下の項目達成を目標とします。

売上高:100億円以上
税引前利益:10億円以上
従業員数:950名以上

課題

- ・現在売上の98%を占める新卒就職支援サービスに加え、転職支援サービス、リフォーム事業と事業領域の拡大が必要です。
- ・個人力に依存してきた事業ノウハウを形式知化し、組織力に変換する必要があります。
- ・事業成長に伴う人員増加に対応した、社内体制の整備、人材育成体制の構築が必要です。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

①啓蒙 → ②就職支援 → ③転職支援 → ④実務機会創出のフローを構築し、④→①への還元を含めて循環モデルを実現します。また、就労者不足に対応して海外人材の受入れを進めます。

- ①啓蒙： 小学生～大学生向出張授業、交流スペースTONKAN運営
- ②就職支援： 現在主力事業の更なる成長
- ③転職支援： 中途採用マーケットへの進出
- ④実務機会： リフォーム事業の展開
- ⑤就労者確保： 海外人材の受入れ

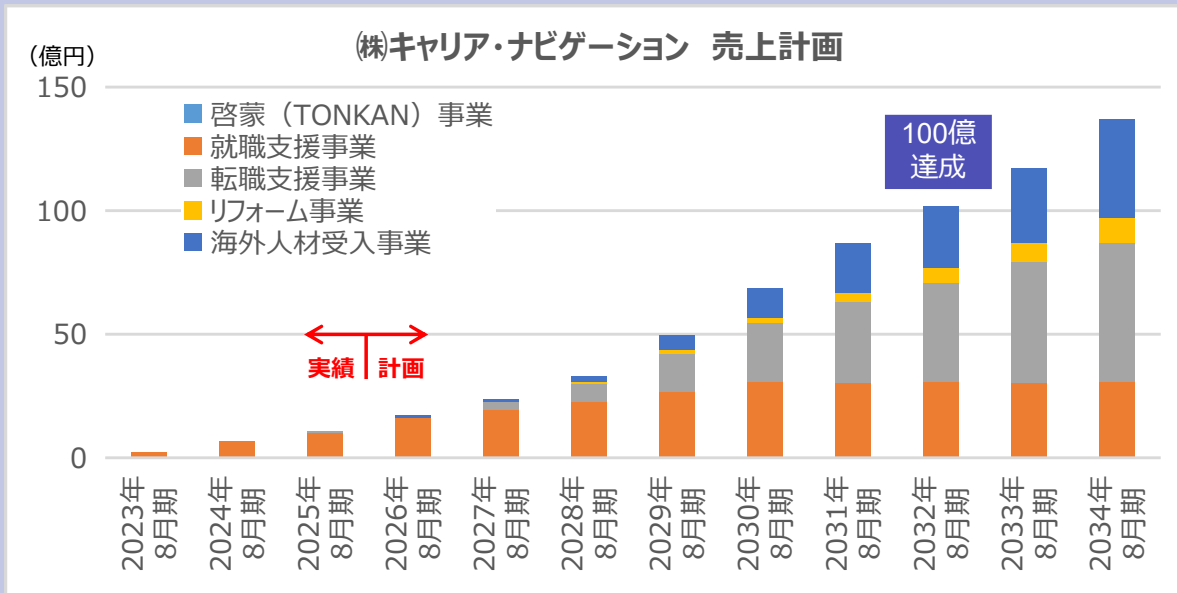
実施体制

プロジェクトチームを組織し下記項目を実施します。

- ・循環モデル入口となる交流スペースTONKANの拠点数増加
- ・地方銀行連携などによる採用企業側ネットワークの強化
- ・キャリアアドバイザーチームを就職支援（新卒採用）チームと転職支援（中途採用）チームに分割して専門性を強化
- ・リフォーム事業の立ち上げ
- ・情報の形式知化、人材育成など社内体制の整備
- ・海外の人材斡旋会社とのネットワーク構築

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

(株)キャリア・ナビゲーション 売上計画



単位：億円

	2023年 8月期	2024年 8月期	2025年 8月期	2026年 8月期	2027年 8月期	2028年 8月期	2029年 8月期	2030年 8月期	2031年 8月期	2032年 8月期	2033年 8月期	2034年 8月期
全社合計	2.4	6.6	10.1	16.6	23.9	33.0	49.6	68.8	86.9	102.0	117.1	137.2
啓蒙 (TONKAN) 事業	0.0	0.0	0.1	0.2	0.4	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5
就職支援事業	2.4	6.6	9.9	15.8	19.0	22.0	26.0	30.0	30.0	30.0	30.0	30.0
転職支援事業			0.1	0.5	3.0	7.5	15.6	24.3	32.4	40.5	48.6	56.7
リフォーム事業					0.5	1.0	1.5	2.0	4.0	6.0	8.0	10.0
海外人材受入事業				0.2	1.0	2.0	6.0	12.0	20.0	25.0	30.0	40.0