

セラミックスボール

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
橋本 圭一郎

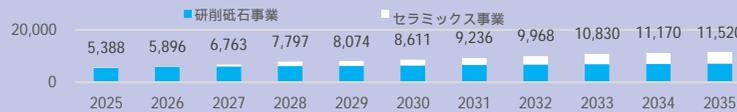
伝統の「切る技・磨く技」で日本のモノづくりを支え
独自のセラミックス技術で日本の競争力を高めて、世界をリードする

株式会社TKXは100年に亘り研削砥石事業を通じて培ってきた「切る技・磨く技」で自動車、鉄鋼、造船、医療半導体など、日本のあらゆる産業の変遷や発展を支える礎を築いてきました。この盤石な基盤に加え、TKトレーディング株式会社によるセラミックス事業では、バリューチェーン全体のコスト削減や安定品質を実現する独自技術により、工作機械、EV、航空宇宙、医療、風力発電などの先端産業を支え、日本の競争力を高めて世界をリードし、豊かな社会の実現に貢献いたします。TKXグループは生産設備の増強、技術開発の強化、業務提携やM&A海外での事業展開等を通じて、顧客サービスを向上させ、社会の要望に応えることでビジョンを達成すると同時により良い職場環境を実現して、売上100億円という次なるステージを達成いたします。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

研削砥石事業の着実な拡大とともに、セラミックス事業の飛躍的な成長を通じて、2033年の売上高100億円達成を目指します。



課題

- ・競争力のある研削砥石製品の開発
- ・技術営業の強化、拡充
- ・セラミックスボール素球の量産体制構築と販路の拡大
- ・海外、特に中国、東南アジア、インドへの展開（販路並びに生産拠点の両面で）

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・技術・研究開発部門の強化
- ・生産設備更新による生産ライン拡充とOEMの受託拡大
- ・技術力ある砥石メーカーとの業務提携、M&A
- ・セラミックスボール素球の量産体制の構築推進
- ・研磨メーカーとの業務提携と海外事業展開

実施体制

- ・専門人材の投入と営業開発専担部署の立上げを実施（2026年内目標）
- ・技術力ある砥石メーカーとの協業を推進
- ・トヤマTKXを中心とした生産設備の刷新と自動化を推進
- ・セラミックスボール素球の量産体制を確立
- ・研磨メーカーとの業務提携を推進

○本社所在地：大阪府大阪市天王寺区清水谷町5-16

○事業概要：研削砥石の製造販売、
研削材研削布紙の卸売販売、
セラミックスボールの製造販売

○常時使用する従業員：158名
（グループ全体・2025年12月時点）

○現在の売上高：53億円
（グループ全体・2025年12月期）

○法人番号：7120001267454

○Web：https://www.tkx.co.jp

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

研削砥石事業の堅実な拡大とともに、セラミックス事業の飛躍的な成長を通じて、2033年の売上高100億円達成を目指します。

課題

- ・競争力のある研削砥石製品の開発
- ・技術営業の強化、拡充
- ・セラミックスボール素球の量産体制構築と販路の拡大
- ・海外、特に中国、東南アジア、インドへの展開（販路並びに生産拠点の両面で）

