



株式会社 朝明商事
Asa ake shoji Co., Ltd.



生鮮野菜の輸入・販売

- 本社所在地：東京都江東区木場1丁目4番12号 名古屋木場ビル5階
- 事業概要：生鮮野菜、冷凍野菜、冷凍加工食品の仕入・販売、加工食品等の輸出
- 常時使用する従業員：10名
(2025年3月時点)
- 現在の売上高：46.9億円
(2025年3月期)
- 法人番号：4010601025473
- Web：<https://www.asa-ake.com>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

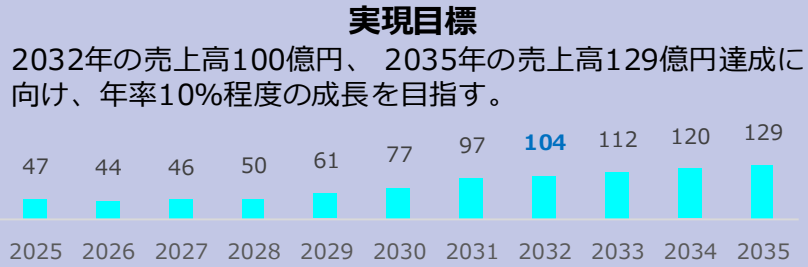


代表取締役社長
李 恵玲

野菜と共に未来へ

朝明商事は、国内外の生産産地から「安心・安全・健康」をお届けし、社会貢献するという経営理念のもと、青果物の専門商社として高品質かつ価値のある野菜をお客様に提供してまいりました。近年、食の安全・品質に対する要求水準が一層高まり、需要は多品種小ロット化・即納化が進んでいます。こうした環境変化に対し、より確実に柔軟な供給体制へと進化させ、安全安心な野菜を提供することが当社の使命です。そして、「野菜で未来を豊かにする」という強い信念を通じて、100億円企業へと成長し、持続的で豊かな社会づくりに貢献します。

売上高100億円実現の目標と課題



- 課題**
- 物流・保管インフラの限界による機会損失
 - 物流コスト高騰と「2024年問題」への対応
 - 外部倉庫依存によるコスト高・機動力不足
 - 品質管理レベルの更なる高度化
 - 需要の多様化（多品種小ロット化）への対応

売上高100億円実現に向けた具体的措置

- 目指す成長手段**
- 大規模冷蔵倉庫の建設による物流機能の内製化
 - 新冷蔵庫の高度活用による収益源の多角化
 - 徹底した温度管理・即納体制確立による高付加価値化
 - 全国規模の物流ネットワークとの連携強化
 - 主要港湾エリアへの戦略的拠点展開
 - M&Aによる成長スピードの加速と圏域獲得
 - 冷凍加工食品領域の拡大と取引幅の拡張
 - グローバル展開の深化（輸入強化・輸出拡大）

- 実施体制**
- 経営陣直轄チームにより重点プロジェクトの進捗管理と部門横断の連携を担保
 - 営業・物流部門に統括責任者を設けると共に、効果的な物流体制構築・圏域拡大を推進
 - M&A推進チームを立ち上げ、外部専門家とも連携しながらM&Aによる積極的な事業拡大を推進
 - 月次で進捗モニタリング会議を開催、KPI管理を徹底
 - 賃上げやフレックスタイム制、海外研修の導入による魅力的な職場創りと人材確保

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです