

ACCÈS.Co.,Ltd.



当社のランド・マーク
「アクセ広島」

- 本社所在地：広島県尾道市久保1-8-1
- 事業概要：洋服および服飾雑貨の企画・販売等
- 常時使用する従業員：89名
(2025年7月時点)
- 現在の売上高：30億円
(2025年7月期)
- 法人番号：3240001038707
- Web：<https://corporate.parigot.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
高垣 孝久

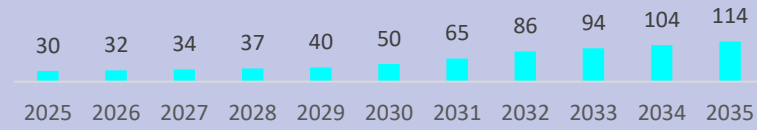
ワールドクラスのデスティネーションストアの創造

株式会社アクセは、祖父、高垣繁太郎によって1925年に創業しました。そこから様々な進化を遂げ、1992年にセレクトショップ「PARIGOT」がスタートしました。お陰様で「PARIGOT」は大成功をおさめ、その後、ギンザシックス・麻布台ヒルズ・広島・岡山・福山・尾道・松山に展開しております。当社は100周年を迎え、次の100年も無限の可能性に挑戦してまいります。JAPAN DENIMを第2の事業の柱とすべく店舗展開を加速させ、ミシュラン3つ星のレストランのように、ショップそのものに訪れる事が旅行の目的となるようなデスティネーションストアを創造していきます。そして、私たちは、ファッションとクリエイティブを通じてお客様の幸せを追求し、心から喜んで頂ける「価値」を「創造」し続ける会社を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2034年の売上高100億円達成に向け、店舗拡大とEC販売強化により年率14%の売上成長を目指す



課題

- 事業拡大に向けた店舗拡大と認知度向上
- 業界最先端のトレンド発信地「東京」での戦略的拠点機能の未整備
- 人材の確保と育成（販売・接客）
- 基幹システムの老朽化による業務効率の悪化
- 既存ECサイトでの販売力の限界

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 大都市圏を起点とし、地域特性に合わせた店舗拡大
- 社内の充実した教育・研修制度を利用した即戦力化できる仕組みの構築
- 基幹システム改修による業務効率化
- 実店舗への集客も兼ねたECサイト強化
- オウンドメディア強化によるEC集客力、店舗集客力の向上

実施体制

- 代表直轄でプロジェクト全体を統括、各部門責任者が出店・システム構築・マーケティングを分掌
- 各店舗・管理部門における連携強化
- 月次での進捗状況モニタリング、KPI管理
- 段階的な設備投資と収益スケジュールにより、キャッシュフローを維持しながら成長モデルを実現

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです