



（事業所）

- 本社所在地：和歌山県岩出市清水390番地の1
- 事業概要：ICT施工特化の土木工事・測量業
- 常時使用する従業員：26名
（2025年4月時点）
- 現在の売上高：31億円
（2025年4月期）
- 法人番号：9170001012515
- Web：
<https://nishikenkougyou.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
西口 敬一

NISHIKEN2.0で、業界革命を起こし日本最強の重機土木工事会社へ。

当社は、ICT施工に完全特化した重機土木工事会社として、従業員1人あたり売上高1億円超（業界平均の約3倍）を実現してきた。国内屈指のICT建機を活用した施工実績を基にした新たな進化を求めて2024年より独自視点を活かした『NISHIKEN2.0』を掲げて業務改善や独自研究開発に着手し投資も積極的に行っている。これらの取り組みとして、国土交通省が推進する「i-Construction 2.0」を踏まえて、自社独自視点における『実現具体性のあるDX、短納期化、省力化』をテーマに従業員のみならず業界従事者に還元できる業界内構造改革にも取り組んでいきます。現状の展開エリアから全国への拠点展開をもって宣言達成を大幅な進化で実現する。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2031年に売上高100億円達成
現在の売上高31億円から、年平均27%成長により実現

NISHIKEN2.0を段階的に確立し、受注件数の拡大と請負比率の向上により、受注単価を数十億円規模へ引き上げる。2030～2031年には大型インフラ案件へ本格参入し、全国・海外展開によって売上100億円を達成する。

課題

- ①大型工事への参入障壁
→ 請負比率拡大のため、施工実績・信頼構築が必要
- ②全国展開に向けた拠点・人材確保
→ 魅力ある条件や取組みで人材確保、拠点展開を実現
- ③自動運転システムの法整備
→ 国交省や法規関係部署・機関と連携し早期規制対応

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

NISHIKEN2.0に基づく3項目

- ①**建機自動運転システムの実用化**
複数台協業型現場目線による日本初の自動運転施工を実施
- ②**高効率化・省力化・高収益化**
独自施工手法による優位性を最大限に活かした事業活動徹底
- ③**請負比率の拡大**
現場管理人材の教育や積極採用により請負比率拡大
現在の展開拠点からの更なる国内外現場への施工参入

実施体制

- 自社策定しているNISHIKEN2.0に基づく体制実施
- ・役員を含む新規事業専任2名+兼務5名の推進体制
 - ・システム開発チームと外部開発会社との協業体制
 - ・専任者による建機メーカーとの調整や外部有識者連携
 - ・メインバンクによる全面金融支援

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです