

当社オフィス

- 本社所在地：東京都港区三田3-5-19
住友不動産東京三田ガーデンタワー
- 事業概要：ビジネスマッチング事業
- 常時使用する従業員：110名
(グループ全体・2026年1月時点)
- 現在の売上高：14億円
(グループ全体・2025年7月期)
- 法人番号：1010901029020
- Web：https://corp.linkers.net/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
加福 秀彦

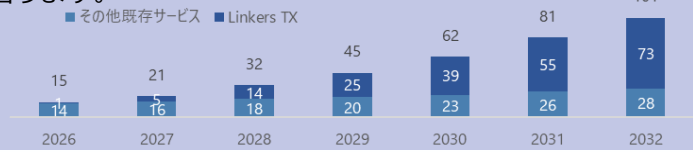
出会いでイノベーションを創発する

リンカーズは、創業以来構築してきました独自情報、企業間ネットワーク、熟練のノウハウを活用した、ものづくり領域の調査・マッチングを通じて企業のイノベーション活動を支援しています。これまではアナログ的な活動が中心でしたが、これをデジタル化することで、100億円企業へと成長し、今までの取り組みでは実現できなかった異次元の量と多様性を持つイノベーション創出を支援します。その結果として、私たちは日本のものづくり産業にもう一度、世界をリードするイノベーションを起こしたいと願っています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2032年の売上高100億円達成に向け、新規プロダクト「Linkers TX」の拡販および既存サービスの着実な成長を両輪として事業拡大を図ります。



課題

- ・ 調査・マッチング精度を向上させるための差別化要素となる、独自のデータとネットワークを拡大するための持続的な仕組みの構築
- ・ ユーザのイノベーションを促進させるためのカスタマーサクセス体制とノウハウ
- ・ 海外マッチングをスムーズに行うための海外ネットワークと、外国語人材の拡充

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・ 既存サービスによって構築してきたデータとネットワークを活用したイノベーション支援システム「LinkersTX」のローンチ
- ・ LinkersTXの継続的な機能拡充
- ・ LinkersTXを軸とした顧客の研究開発活動から事業化までのワンストップ支援
- ・ LinkersTXを活用することによって得られる大量のマッチング案件からの商流仲介による支援拡充
- ・ 海外企業に対するLinkersTXの拡販（グローバル展開）

実施体制

- ・ LinkersTXを推進するための社内リソース拡充（営業、CS、開発など）
- ・ ネットワーク・データ拡充を行うための外部機関（科学技術データ保有機関、コーディネーター機関など）との連携
- ・ 拡販体制を構築するための外部機関との連携
- ・ 商流仲介を実現するための商社等の外部機関との連携
- ・ グローバル展開を進めるためのグローバル人材／海外連携の強化

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現に向けた具体的措置

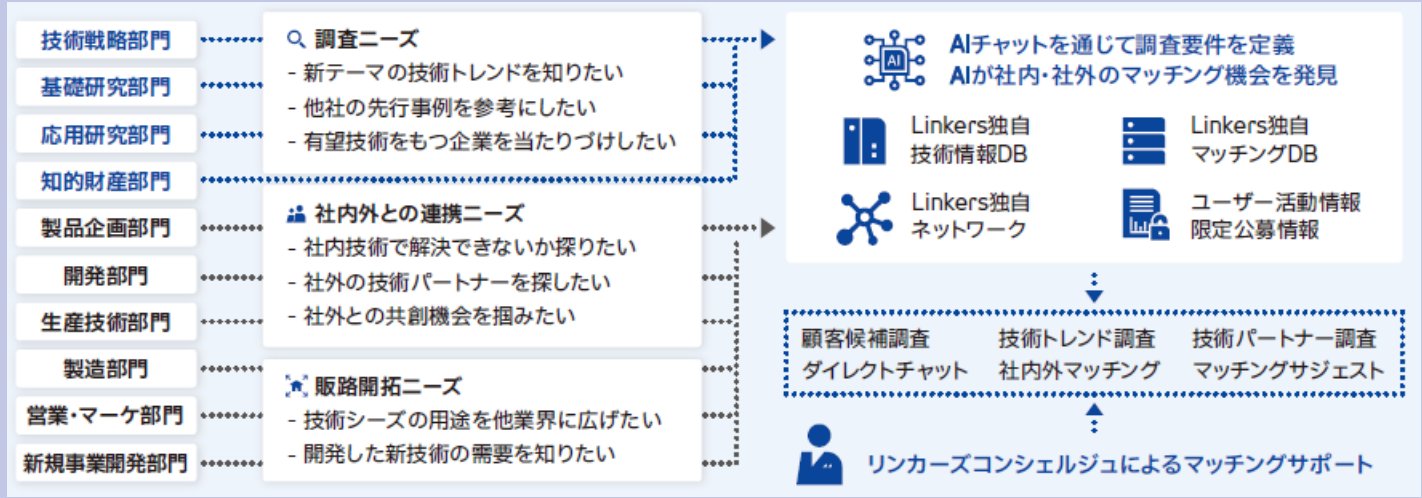
リンカーズ株式会社は、創業以来延べ10万社を超える企業とのコミュニケーションで得られた独自のマッチングデータと、人単位でキーパーソンを特定できる独自ネットワーク、さらに、試行錯誤を経て構築してきました高精度な調査とマッチングを実現するためのノウハウを有しています。

これらリソースを最大限活用して顧客に提供する価値を最大化させるために、生成AIを活用した半自動の調査・マッチングのためのシステムを構築しました。

このシステムを軸に、リンカーズが強みとしてきたアナログ的なきめ細やかな支援を行うことで、ものづくり企業の研究開発から事業化までワンストップで大量の課題を解決できるサービスを展開します。



調べる×繋がる「研究開発の新インフラ」
Linkers TX



リンカーズ株式会社
ビジネスマッチング、システム提供事業

株式会社リンカーズOI研究所
調査・コンサルティング事業