



株式会社タイヤサービスセンター本社

- 本社所在地：大阪府大阪市東成区
- 事業概要：自動車タイヤの卸売販売および交換作業 多様なメーカーのタイヤを取り扱っております。
- 常時使用する従業員：120名
(2026年3月時点)
- 現在の売上高：74億円
(2025年12月期)
- 法人番号：1120001012709
- Web：https://www.tsc.bz/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役会長
中田 比呂秋

タイヤ流通の価値を高める100億企業への挑戦

売上100億円という目標は、企業としての成長を象徴する重要な挑戦です。これまで築いてきた取引先様との信頼関係、仕入れネットワーク、物流基盤をさらに強化し、社員一人ひとりの成長とともに企業としての価値を高めていきます。

株式会社タイヤサービスセンターは、タイヤの流通の専門企業として社会に必要とされる存在であり続けるため、挑戦と進化を続けてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年の売上高達成に向け、現在の事業基盤を強化するとともに、営業力・物流力・調達力をさらに高め、タイヤ流通業界における競争力を強化することで、企業規模の拡大と収益力の向上を実現してまいります。また、売上100億円の達成は単なる規模拡大ではなく、取引先様への価値提供の向上、社員の成長、地域社会への貢献をさらに高める為挑戦と位置付けていきます。

課題

- ①商品調達力の強化
- ②物流基盤の強化
- ③営業基盤の拡大
- ④DXによる業務効率化
- ⑤人材育成と組織強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ①仕入れネットワークを拡大することで安定した供給体制を構築し、価格競争力のある商品提案を可能に
- ②倉庫機能や在庫管理体制の高度化を進め、効率的な物流ネットワークを構築。
- ③新規顧客の開拓はもちろん、販売店、運送会社、自動車関連企業など幅広い顧客層への営業活動を強化し、販売チャネルの拡大を図る。
- ④受注管理、在庫管理、物流管理などの業務にデジタル技術を活用し業務効率の向上と経営の高度化を推進する。
- ⑤社員一人ひとりの成長を企業成長の原動力とし、組織全体の競争力向上を図る。

実施体制

- ①経営層中心に、タイヤメーカーとの連携強化および新規仕入先の開拓を進める。
- ②倉庫機能の強化と在庫管理体制の高度化を進める。更に大型倉庫の建設を視野に入れる。
- ③各拠点の営業担当が地域密着型の営業活動を展開し、販売ネットワークの拡大を図る。
- ④管理部門および各部門が連携し、受発注管理・在庫管理など業務にデジタル技術を導入する。
- ⑤人事・管理部門を中心に、営業力や商品知識の向上を目的とした教育体制を整備する。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです