



本社（兵庫県伊丹市）

- 本社所在地：兵庫県伊丹市
- 事業概要：経営コンサルティング、
研修及び教育・訓練、工作機械販売、
金属加工部品の販売等
- 常時使用する従業員：86名
（グループ全体・2026年3月時点）
- 現在の売上高：54.5億円
（グループ全体・2025年6月期）
- 法人番号：4140001094965
- Web：https://www.zeroplus-consul.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
大場正樹

現場力とホワイトカラーの力でものづくりの未来を共に創る

インフレ、金利のある世界が到来する中、中小製造業にとって「生産性」の重要性が高まっています。また、生成AIをはじめとするテクノロジーが世界を変えつつある中、中小企業がその恩恵を受けるには様々なハードルがあります。コンサルティングと実業経営のハイブリッドで事業を行い、AIやデジタルを活用したホワイトカラーの力と、製造やメンテナンス等の現場の力を融合させ、中小製造業に提供していくことで豊かな日本の実現に貢献してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2029年に売上高100億円、2030年に130億円達成に向け、コンサルティング事業、工作機械事業、金属加工事業の3つの事業の柱を確立する。

事業の拡大に伴い、グループ従業員数を150名体制に増員する。

課題

- コンサルティング事業：
 - AIによる代替、新規参入事業者の増加による競争激化
 - 単発案件が多く売上変動が大きい
- 工作機械事業：業界全体として小規模事業者が多く経営のオーバーヘッドコストが高い
- 金属加工事業：工場運営・生産ノウハウの獲得

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ① コンサルティング事業：
 - 商社/メーカーとの連携等によるサービス強化
 - 継続的な伴走支援のウエイト増加
 - 製造業の省力化や地域の脱炭素化に資するソリューション強化
- ② 工作機械事業：
 - 同業（工作機械販売店）グループ化の推進
 - 工作機械保守・メンテナンスの高度化による付加価値向上（マシンドクター事業）
- ③ 金属加工事業：加工事業者の承継と同業グループ化推進

実施体制

2030年までに従業員を150名程度へと拡大し、100億円体制を支える専門家集団を構築する。事業承継/M&Aも活用して工作機械事業、金属加工事業のグループ化を促進するとともに、事業経営を担うコンサルタントやロボットシステムエンジニア、マシンドクター（工作機械の修理・メンテナンスを担う専門人材）等の専門人材を積極採用・育成する。成長を支える経営管理機能の高度化、社内教育体制、自社におけるデジタル/AI活用環境を整備・高度化し、中期計画を確実に遂行する。

グループ構成と売上計画

【社名の由来・企業理念】

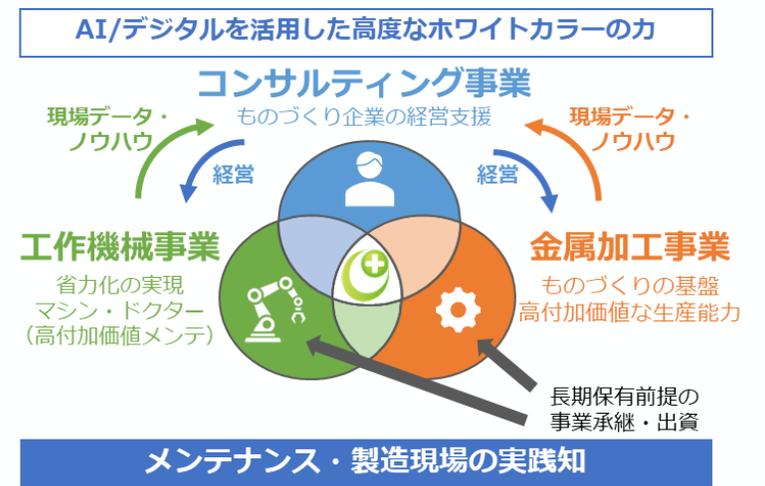


「現状 (ゼロ)」から「価値を創造する (プラス)」お手伝いをする事で、最終的にお客様の売上高や利益にゼロがプラス (1桁アップ) して欲しいという想いが込められた社名です

企業理念 従業員の物心両面の満足を追求すると同時に
中小企業の成長に貢献し豊かな日本を実現する

【ゼロプラスグループの価値創造モデル】

コンサルティングと実業経営のハイブリッドで
ものづくりの経営～現場までの生産性向上を実現



【グループ体制】



【売上計画】

