

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



法人向けの出張手配サービス「CosPro」

- 本社所在地：大阪府大阪市北区
- 事業概要：旅行業
- 常時使用する従業員：73名  
(グループ全体・2026年1月時点)
- 現在の売上高：47億円  
(グループ全体・2025年2月期)
- 法人番号：7120001122213
- Web：https://alii.jp/



代表取締役  
浅井 巨樹

## 【企業理念】「終わりなき進化」と「無限の可能性への挑戦」

企業の課題を本質的に解決するソリューションカンパニーとして、企業の出張手配を「可視化」「適正化」することで顕在化させ、「出張費の削減」「出張手配業務の改善」「ガバナンスの強化」を実現し、企業の課題解決に取り組んで参ります。

企業理念にある、「進化」「挑戦」を念頭に、100億円企業への成長を通じて、従業員、顧客、地域社会とともに成長し、社会に貢献する企業となることを目指します。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

2031年2月期にグループ売上高100億円達成に向け、CAGR12.37%の成長を目指す。

既存主力事業である旅行業のDX化やM&Aの積極的な活用により、成長を加速化させる。

既存事業と高い相乗効果を期待できる宿泊業へ参入することで事業の更なる拡大を目指す。

### 課題

- 事業規模拡大と収益性向上の両立
- DX化による人手不足への対応
- 事業多角化による経営安定性の向上

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

- 宿泊業に進出することによる事業多角化
- 既存事業である旅行業と宿泊業の相乗効果による成長加速化
- M&Aを活用した規模拡大
- DX化に向けたシステム投資による事業拡大と品質向上

### 実施体制

- 社内体制
  - 代表を中心とした意思決定
  - 事業遂行
- 社外体制
  - 金融機関と連携した経営基盤安定化と顧客獲得
  - 顧問税理士を中心とした士業連携による内部統制強化

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の目標と課題

【目標】

2031年2月期にグループ売上高100億円達成に向け、CAGR12.37%の成長を目指す。既存主力事業である旅行業のDX化やM&Aの積極的な活用により、成長を加速化させるとともに、既存事業と高い相乗効果を期待できる宿泊業へ参入することで事業の更なる拡大を目指す。

【課題と成長手段】

- 既存事業と相乗効果の高い事業への進出やM&Aを活用することで、収益性向上を図ったうえで事業規模拡大を目指す。
- DX化を積極的に進めることで業務効率化及び人手不足への対応を図る。
- 事業多角化による経営安定性の向上を図り、安定的な企業成長を目指す。

売上高

