



本社所在地

- 本社所在地：東京都新宿区
- 事業概要：省エネ・省コスト製品・サービスの導入・運用・保守およびキュービクル（高圧受変電設備）の保安点検ほか
- 常時使用する従業員：272名（2025年7月時点）
- 現在の売上高：91億円（2025年6月期）
- 法人番号：6010001171833
- Web：https://www.esco-co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
安西 裕

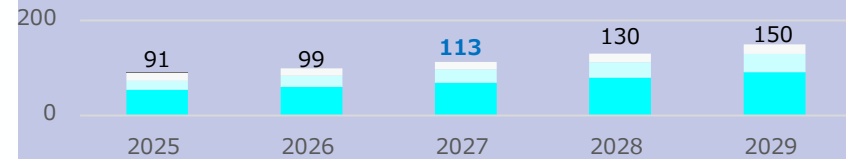
世界中の「負と不」が「プラス」に変わる

エスコは、創業以来、お客様のエネルギー分野におけるコンサルティング会社として常に最新の製品とサービスを取り揃え、2万5千社を超えるお客様の省エネ・省コスト化に取り組んでまいりました。今後もこれまで培ってきた確かな提案力でおお客様の利益創出を支援し、信頼されるパートナーとして持続可能な社会に貢献し続けてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2027年の売上高達成に向け、年率10%程度の成長を目指す。
2029年に3カ年の最終目標として150億円の売上達成を目指す。



課題

- ・ストック事業の拡大による経営の安定強化
- ・技術人材の育成と体制の強化
- ・業務効率の向上を目的とした全社横断的な運用システム運用やガバナンスの強化
- ・法改定や社会情勢の変化に応じたコンプライアンスの遵守
- ・物価上昇による原価高騰への対応

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・既存事業と親和性の高い新規事業の確立による顧客LTVの向上
 - CO2排出見える化システム提案から設備改修工事を獲得
 - 省エネ・省コストサービス提案のWEB化と仕組み化
 - 保安点検事業の拡大・技術者確保・電力販売強化
 - 太陽光分野におけるO&M、保安点検事業の拡大
- ・エネルギーや環境系事業の事業領域拡大
 - 太陽光パネル、蓄電池、EV充電器、V2Xの提案強化
 - 系統用蓄電池の事業所開発
- ・全社横断的なDX推進による経営効率の改善

実施体制

- ・コンサルティングセールスチームの営業力強化と商品・サービス知識向上による顧客LTV向上
- ・カスタマーサクセスチームによる保安点検顧客への定期フォローと電力販売強化
- ・専門性の高い事業へのスムーズな参入を目指したテクニカル人材の育成
- ・DX推進のためのデジタル戦略チームを経営企画部内に新設
- ・ストック事業の継続的な開発、販売

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです