



本社社屋

- 本社所在地：茨城県石岡市杉並1-7-16
- 事業概要：建築資材卸売業  
主力製品：住宅・ビル用の建築ガラス、サッシ、外装建材、内装・インテリア
- 常時使用する従業員：176名  
(グループ全体・2025年12月時点)
- 現在の売上高：72億円  
(グループ全体・2025年9月期)
- 法人番号：4050001011244
- Web：http://www.aoki-g.jp/

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長  
青木 正紀

## 優れた製品とサービスを提供し、人々と社会へ貢献する

当社は、「私たちは、優れた製品とサービスを通じて、人々の豊かで快適な住生活を築き、地域と社会の明るい未来に貢献します。」との企業理念の下に、信用と信頼を積み重ね、この度、創業130年を迎えることが出来ました。これからも事業の原点に立ち返って、全ての人々の安心と豊かさの実現、地域社会の発展への寄与、ステークホルダーの皆様方との信頼関係構築を大切にしながら、100億円企業としての持続的成長の実現に向けて、事業に邁進してまいります。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

当社グループは2035年に、グループ売上高100億円の達成を明確な目標として掲げており、その実現に向けて既存事業の拡大と新規事業参入を両軸として進めてまいります。今後10年間の着実な歩みの中で、グループの中核である卸売事業については4割、製造・建築については5割の売上拡大を図っていく方針です。

### 課題

- 地域市場ニーズの縮小に対するシェアの拡大
- 顧客ニーズの多様化への対応
- 各事業所における生産性の拡大
- 人材の高齢化に伴う経験者不足・ノウハウの承継と雇用能力の低下問題への対応

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

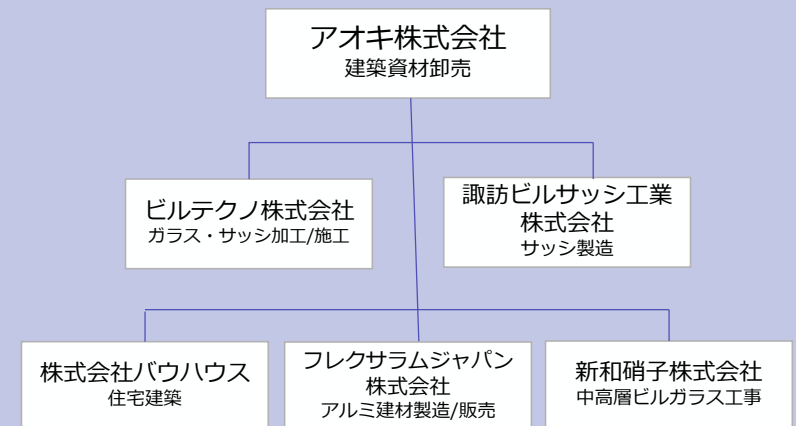
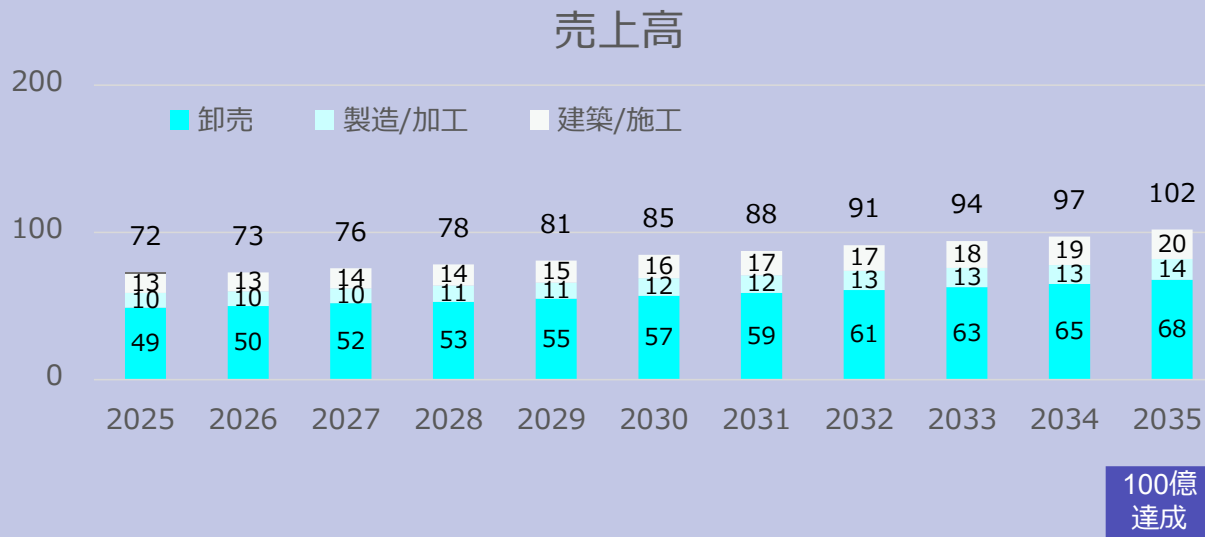
- 市場ニーズ情報の収集能力向上と販路の拡大
- 新規事業参入による業績の拡大
- 新たな人材の確保と働き甲斐のある会社造りによる安定した雇用の維持

### 実施体制

- 首都圏事業部（東京都）新設により、大規模な市場と豊かな情報量を有する首都圏において、既存事業における新たな顧客開拓と商品拡販を進めてまいります。
- 垂直型M&Aによる新たな事業への参入により、既存事業とのシナジー効果で、効率的で確実な事業展開を行ってまいります。
- 継続した地域貢献姿勢の事業展開により、企業評価と知名度のアップを図り、人材の安定した採用と自社で働く従業員の意識向上につなげてまいります。

## 売上高100億円実現の目標とグループ体制

- アオキグループは、その中核であるアオキ株式会社をガラス・アルミサッシの卸売業として設立し、その後、同製品の製造・加工業としてビルテクノ株式会社を設立、次いでサッシ製造業の諏訪ビルサッシ工業株式会社、住宅建築業の株式会社バウハウス、アルミ建材製造業のフレクサラムジャパン株式会社、中高層ビルガラス工事業の新和硝子株式会社を順次、子会社化したことにより、「製品の製造から卸販売・施工まで」の一貫体制と、「個人住宅から中高層ビルまで」の幅広い分野で対応する総合的な体制を構築しております。
- 今後も、これら既存事業の拡大と共に、関連する新たな事業への参入によるシナジー効果で更なる拡大と、企業理念に沿った「人々と社会に貢献する」をモットーにした事業展開による成長を図ってまいります。



○法人番号：4050001011698（ビルテクノ株式会社）、4100001018853（諏訪ビルサッシ工業株式会社）、7040001071815（株式会社バウハウス）、1050001048850（フレクサラムジャパン株式会社）、7013301005998（新和硝子株式会社）