



クルマと未来を楽しもう。

Kawauchi Group



本社エントランス

- 本社所在地：新潟県新潟市秋葉区
- 事業概要：自動車販売、整備、钣金塗装、部品・用品販売、中古部品・用品買取、カーリース損害保険代理業務
- 常時使用する従業員：313名  
(2025年12月時点)
- 現在の売上高：88億円  
(2025年12月期)
- 法人番号：2110001007114
- Web：https://www.kawauchi.biz/

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役  
川内 忠

## タンポポのように一度のご縁を一生のお付き合いに

当社は、新潟県を拠点に、自動車販売・車検整備・钣金塗装・部品販売・保険サービス等を一体的に提供する「地域密着型モビリティ企業」として、地域の移動インフラを支えてまいりました。また、「お客様や働くスタッフなど、関わるすべての人々が、心から笑顔になれる未来を一緒に形にしたい。」と常に新しいことへチャレンジし続けてまいりました。

今後は、モビリティサービスを総合的に提供する「地域モビリティプラットフォーム企業」へのさらなる進化を目指し、売上100億円企業への挑戦を通じて、地域経済の発展、雇用創出、そして次世代モビリティ社会の実現に貢献してまいります。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

2028年の売上高100億円の達成に向け、年率平均4.3%程度の成長を目指す。その後、同様の年率平均4.3%程度の成長を続け、2035年の売上高135億円程度を見込む。

当社の強みを活かし、健康経営を通じた労務環境の整備を意識しつつ、経営合理化を進めるとともに、車両販売店舗を増やすなど、事業規模の拡大を図る。そして、車両販売の拡大を通じた車検整備の増加など、会社全体として、持続的な成長に繋げる。

### 課題

- ・人口減少と若年層の車離れによる地域の自動車市場の縮小
- ・EV普及による市場構造の変化
- ・整備士不足による供給制約
- ・営業人材の確保
- ・DX化の遅れとDX人材の確保
- ・顧客データ等の効果的な活用
- ・ストックビジネスへの加速度的な転換

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

- ① **サービス店舗の広域展開**  
新潟県及び近隣地域に係るサービス拠点拡大に伴う広域商圏化
- ② **整備ストックビジネスの強化**  
車検・整備・メンテナンスパック等による継続収益の拡大
- ③ **地域整備ネットワーク等の拡充**  
地域の整備工場等との連携を通じた地域モビリティの下支え
- ④ **DX化による生産性向上に伴うカスタマーサクセスの実現**  
顧客・整備管理・オンライン販売等に係る高性能システム導入
- ⑤ **経営幹部及び店舗マネジメント人材の育成による競争力の強化**

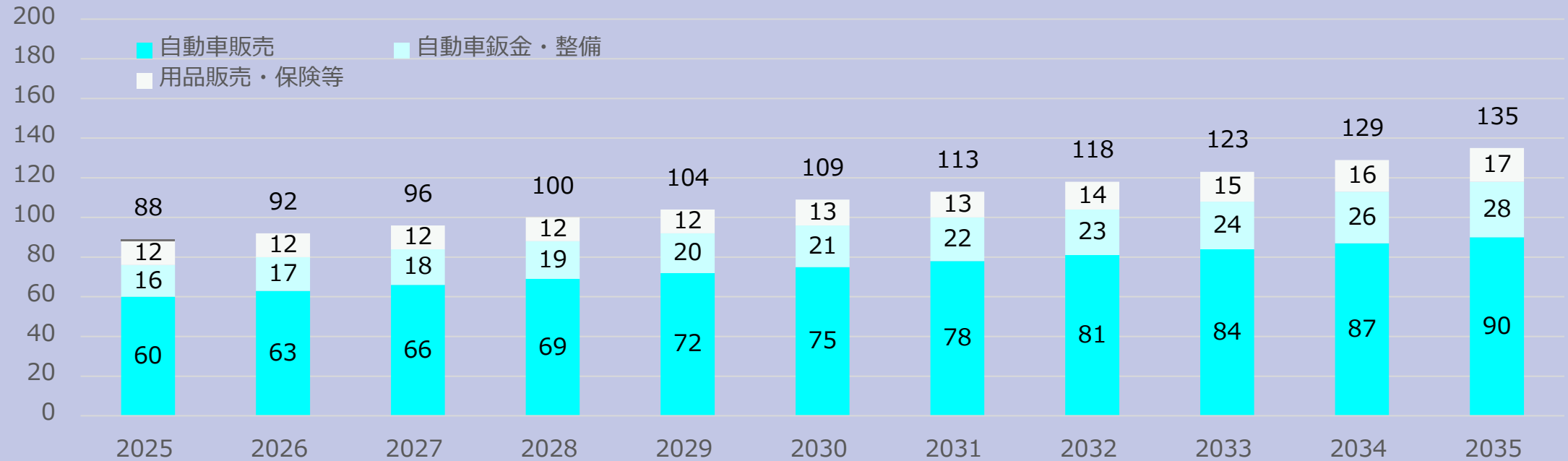
### 実施体制

- ・社長直轄でのDX部署やソフトウェア部署の立ち上げによるデジタル化の推進
- ・店舗運営マニュアルの作成や研修プログラムの開発など、経営幹部や店舗マネジメント人材等の育成体制の強化
- ・スタッフの多能工化の実現
- ・店舗展開を担う営業戦略チームの構築
- ・金融機関やIT企業、各種専門家等との連携及び協働を通じた、地域一体となった成長戦略の総合的かつ効果的な推進

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円の実現及び実現後の推移計画

売上高



100億  
達成