



サンポートあずまSS

- 本社所在地：山形県酒田市
- 事業概要：石油、ガス 卸小売業
- 常時使用する従業員：74名
(2026年1月時点)
- 現在の売上高：25億円
(2025年3月期)
- 法人番号：6390001006316
- Web：https://www.shonaienergy.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
酒井 見吾

安心安全でより便利な地域を目指し、将来に寄り添う

当社は、1958年創業以来、サービスステーション・ガソリンスタンド運営、プロパンガス供給の主たる事業を皮切りに、順次、車両販売や整備、钣金・レンタカーさらに家庭用厨房製品提供、住宅のリフォーム事業を展開してきました。それを土台に今後10年をかけて主たる事業拠点の設備充実と拡大を行い、地域に安定的なエネルギー供給と地域生活のインフラ拡充を通し、地域住民の生活利便性向上、満足度向上に当社は貢献したいと思っています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

10年をかけて100億に達する計画に向けて、地元需要の掘り起こしを行います。現行運営事業の見直しに基づくスクラップ&ビルドや、同業の事業者と協力を行い地域経済の維持発展により利便性の拡大、さらには事業ポートフォリオの拡大を行い年率15%の成長を目指し、2035年に目標を達成します。

課題

- ・既存フルサービスSSの統廃合も含めた全社的な出店戦略の策定
- ・車両買取販売の多角化（乗用車及びトラック、作業車等販売の充実）
- ・展示場（車両、住宅機器）開設
- ・既存店舗での取扱商品の拡大
- ・配送の効率的な業務を行うためのセンター・車輛の増台設置
- ・従業員のキャリア形成のための研修並びに福利厚生
- ・高付加価値サービスの提供

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・ AIの導入
- ・ 大口顧客の獲得
- ・ サブスク化、ストック型収益の導入
- ・ 価格戦略の最適化
- ・ 既存拠点の改造、運営形態変化
- ・ 新規拠点の開設
- ・ 自動省力化設備の積極導入
- ・ M&Aの積極活用
- ・ 人材の登用
- ・ 住宅事業、リフォーム事業の拡充、不動産物件の取得
- ・ DX化の徹底
- ・ 工業用ガスの供給事業化

実施体制

- ・ 徹底したシステム化導入により、省力化を図る。そのことを前提に人材の教育を社外において行い給与水準の改訂を実施する。
- ・ 管理者の養成を年齢に関係なく行い、人材の流動化を図る。
- ・ 社長直轄の経営企画室（プロジェクトチーム）を設置し、M&Aの推進、システム化推進、拠点運営の多角化を検討し、併せて適正な資金配分を行う。
- ・ ガバナンスを一体として運営を行う。
- ・ 新卒採用の強化を行い即戦力確保に加え、社内研修プログラムの拡充と資格取得支援をし計画的に人材育成をおこなう。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円 2035年達成計画グラフ

売上計画

