



代表的商品 大型車輛用塗装ブース

- 本社所在地：熊本県熊本市東区戸島町 918-2
- 事業概要：自動車・大型車輛用塗装乾燥ブース、工業製品の塗装ブース乾燥炉の設計施工
- 常時使用する従業員：60名  
(2026年4月時点)
- 現在の売上高：20億円  
(2025年4月期)
- 法人番号：1330001001310
- Web：https://kurita-kogyo.co.jp/

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長  
栗田 文昭

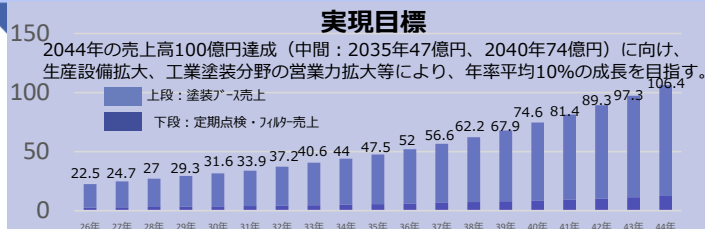
## 「“つくりだす”、クリタ」をモットーに塗装最適環境を提供

当社は創業以来76年の間に建築の分野で培ってきた空調の技術を、自動車・大型車輛用塗装ブースの分野に展開し、自動車販売会社・自動車修理工場等に商品を納めることにより高い信頼を得て成長してきました。

近年、自動車・大型車輛用塗装ブースの技術を工業製品の塗装・乾燥設備に応用を始めております。工業製品を構成する金属・プラスチック・木材等の素材は、必ず何らかの表面処理が必要となり、その中で一番安価で様々な色を実現出来るのが塗装です。この工業塗装の業界において、お客様に合った塗装最適環境を実現していくことにより、日本のものづくりに貢献して行けると考えております。

今回、この「100億宣言」を行うことにより、さらなる技術革新を目指し、高成長の意思表明を会社内外に広く発信し、覚悟を持って事業に取り組み、社員や私たちのお客様、そして地域と共に、明るい未来を切り拓いてまいります。

## 売上高100億円実現の目標と課題



## 課題

- ・生産・設置人員の確保と教育
- ・建築費高騰による生産設備拡大への障害
- ・設計部門の技術力強化
- ・営業力の強化
- ・省エネルギーへの取り組み
- ・生産・資材発注管理他、システム化による生産性向上
- ・海外への事業展開

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

- ・生産拠点拡大による生産体制強化（工場増設）
- ・今まで行ってこなかった大卒人材の採用
- ・展示会出展による新規顧客の獲得
- ・新しい協業メーカーとの省エネルギー製品の開発
- ・アフターメンテナンス体制強化（下請け業者も活用）
- ・売上面で基盤となるストック型の定期点検・フィルター供給事業の確立
- ・現状の商社経由の販路から、直接ユーザーへの働きかけ強化による販売力強化、塗装設備のトータルソリューションの実現
- ・ユーザーへ商品力を伝えるためのHP、カタログ・会社案内の強化、SNS活用の強化

### 実施体制

- ・社長直轄 経営戦略室の立ち上げ
- ・外部支援企業のサポートを受けながらの大卒人材の求人拡大
- ・展示会出展のさらなる強化
- ・展示会等の情報による新しい協業メーカーの採用
- ・点検、清掃業者との協業体制強化
- ・フィルター供給事業の体制強化
- ・ホームページ、カタログ、会社案内及びSNS等の総合プロデュース会社との協力体制構築

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです