



本社内

- 本社所在地：北海道札幌市西区
- 事業概要：自動車販売業・整備業
- 常時使用する従業員：28名
(2025年7月時点)
- 現在の売上高：12億円
(2025年7月期)
- 法人番号：1430001058828
- Web：https://3ys.biz/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



肩書 代表取締役
氏名 山本 慎二

地域とお客様の架け橋に（企業理念・ミッション）

みなさま、こんにちは。弊社は札幌市南区で創業し、平成29年に現在地に移転しております。弊社は創業以来、地域に寄りそった営業を心がけております。100億企業を目指し、同業他社様と切磋琢磨し、お客様ひいては札幌市・北海道また全国への貢献を行って参ります。お客様と信頼できるスタッフに囲まれ、一步ずつ業務を拡大しており、現在は札幌本店の他に青森店、秋田店、帯広店の4店舗を運営しております。地域貢献を通じての社員教育、経営改善を行い、皆様のお力になれるよう邁進してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2023年の売上高達成に向け、前年比130%程度の成長を目指します。

| | | | | | |
|-------|--------|-------|--------|-------|-------|
| 2026年 | 18億 | 2027年 | 23.4億 | 2028年 | 30.4億 |
| 2029年 | 39.52億 | 2030年 | 51.35億 | 2031年 | 66.6億 |
| 2032年 | 86.58億 | 2033年 | 112.4億 | | |

課題

社員が増え拠点も複数になり、課題が見えてまいりました。近年中古車の買取販売においては、店舗力及びデータとサービスをベースとしたBtoBからBtoCへのシフトチェンジが行われております。弊社の最大の課題点は仕事が属人化されていて業務の効率化が図られていないことが挙げられます。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

売上高100億円達成には上記課題の解決が不可避となります。具体的には車両の買取から販売に係るプロセスの中でBtoBからBtoCへの移行、デジタルデータの活用（オンライン査定・販売）、中間業者を通さない直接取引の推進を行います。BtoCに移行することにより1台当たりの取引粗利が向上し、車検整備・保険などアフターマーケット収益も見込めます。弊社では独自の45日ルールを設け、出金から入金サイクルを短く設定することで、作業効率の短縮を行います。新設する業務管理部門でのアプリによる管理、大規模な整備工場の設置により生産性の向上を行います。

実施体制

現在の札幌本店を拠点とした4店舗の運営の他、新たに整備工場を新設致します。この4店舗を統括するのは代表取締役ですが、上記店舗とは別に業務管理部門（バックオフィス）を設置し、作業の一元化を図り属人化の解消に努めます。また外注先の安定的確保として外部の就労継続支援B型事業所と連携し、弊社では扱いきれない業務管理や修理の一部委託を委託することによりワンストップで作業を行うことができます。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです