



八丁堀 本社

- 本社所在地：東京都中央区八丁堀
- 事業概要：システム開発支援事業
- 常時使用する従業員：952名
(2026年2月時点)
- 現在の売上高：73億円
(2025年12月期)
- 法人番号：2010001079832
- Web：https://takes.ne.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長執行役員
常世 佳右

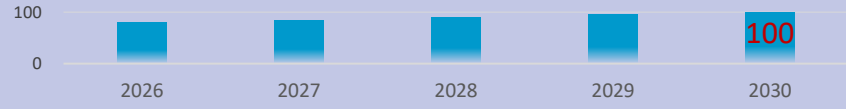
IT技術支援No.1企業を目指す — つながるすべての人が「良かった」と思える企業に —

国内情報サービス市場において、DXの推進やクラウドの定着、さらには生成AIをはじめとした先端技術の活用が急速に広がる中、当社は創業以来26年連続で成長を続けてまいりました。この成長は、営業力をはじめとする強固な事業基盤に加え、ラーニングシステムによる人材育成、マネジメント力の強化、そしてガバナンス体制の強化といった取り組みを通じて、お客様への価値提供を着実に積み重ねてきた結果であると考えております。また、全国への採用拠点の拡充と継続的な人的投資により、人材力の強化と社員のエンゲージメント向上にも注力してまいりました。今後も当社は、「IT技術支援のNo.1企業を目指す」という理念のもと、つながるすべての人が「良かった」と実感できる価値を提供し続け、変化し続ける市場ニーズに真摯に応えてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年の売上高100億円達成に向け、既存のシステム開発支援事業を基盤とした安定成長を維持しつつ、年平均成長率約6~7%の着実な成長を目指す。その実現に向けて、エンジニア人員の拡大および稼働率の最適化に加え、上流工程および先端技術領域への参画拡大を推進し、売上規模と収益性の両立を図る。また、生成AI・クラウドなどの先端技術領域への対応力を強化し、提供価値の高度化および高付加価値案件の拡大を通じて、持続的な成長を実現する。



課題

- ・エンジニア人材の継続的な確保と育成
- ・稼働率およびアサイン最適化
- ・上流工程および先端技術領域への参画拡大
- ・マネジメント層の育成と組織基盤の強化
- ・既存顧客の深耕および新規顧客開拓の強化
- ・技術革新への対応力強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・既存のシステム開発支援事業を基盤としつつ、上流工程および先端技術領域（クラウド・生成AI等）への参画を拡大し、高付加価値案件の比率を向上させる
- ・エンジニア人員の計画的な拡大と稼働率の最適化により、売上規模の安定的な積み上げを実現する
- ・全国の採用拠点およびサテライトオフィスを活用し、採用間口の拡大と地域人材の戦略的活用を推進する
- ・主要顧客（大手Ster等）との取引深耕に加え、新規顧客開拓を強化し、案件機会の最大化を図る
- ・ラーニングシステムを活用した継続的な教育投資により、エンジニアのスキル高度化と単価向上を実現する

実施体制

- ・採用、教育、営業、配属（アサイン）を一体で管理する体制を強化し、人材の早期戦力化および最適配置を実現する
- ・ラーニングセンターおよび社内教育プログラムを中核とし、未経験者から即戦力まで一貫した育成体制を構築する
- ・マネジメント層の育成および評価制度の高度化により、拡大する組織に対応した統制と生産性向上を両立する
- ・営業部門においては、既存顧客深耕チームと新規開拓チームの役割を明確化し、案件創出力の強化を図る
- ・情報システム基盤および社内業務のDX化を推進し、業務効率の向上と属人化の排除を実現する

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです