



本社

- 本社所在地：新潟県新潟市北区
- 事業概要：石油小売業、車両販売、自動車板金整備、レンタカー事業
- 常時使用する従業員：135名  
(グループ全体・2025年12月時点)
- 現在の売上高：60.8億円  
(グループ全体・2025年9月期)
- 法人番号：7110001012951
- Web：  
<https://miyajimasekiyu.co.jp/>

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長  
山口 智暁

## 暮らしに寄り添い、豊かなカーライフを実現します

私たちは豊かなカーライフの実現に向けて、新潟市・新発田市を中心にガソリンスタンドネットワークを通し、お客様の生活とおクルマの利便性向上を全力でサポートしております。燃料のご提供をはじめとし、新車・中古車販売や車検・整備・板金・塗装さらにはレンタカーやコインランドリーまで、多様なサービスを高い品質でご提供することでお客様の暮らしを支えるグッドパートナーであり続けます。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

燃料油収益は年率2%の堅調な増収を目指し、車両販売や整備、レンタカー等の油外収益はM&Aを視野に入れた多角的な事業展開により年率12%、グループ企業であるREALE(株)においては年率15%の成長を目標に、2034年の売上高目標の達成を目指す。

### 課題

- ・急速な事業の規模拡大ならびに多角化に伴う現場人材及びマネジメント層の育成
- ・新規事業への展開を促進する組織風土の醸成
- ・自社のノウハウを活かすことができる市場の開拓余地
- ・ストック型収益モデルの確立及び付加価値の高いサービスによる収益性の向上

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

- ・レンタカーやコインランドリー等の新店舗展開による事業規模の拡大
- ・カーシェアなど自社ノウハウを活かすことができ、顧客層、サービス内容が異なる事業の新規展開
- ・グループ企業REALE(株)で使用する車両保護材の製造販売
- ・他業種のM&Aにより、飛躍的な収益力の向上を図るとともに、既存事業とシナジーを発揮する多角的な事業展開により安定した経営基盤の構築
- ・本社地下貯蔵タンクを利用したB to B戦略の強化。現在は小売に利用しているが、同業他社等への販売を強化し、満タン在庫時990kl（時価1億円相当）のタンク年間12回転以上の販売を目指す。

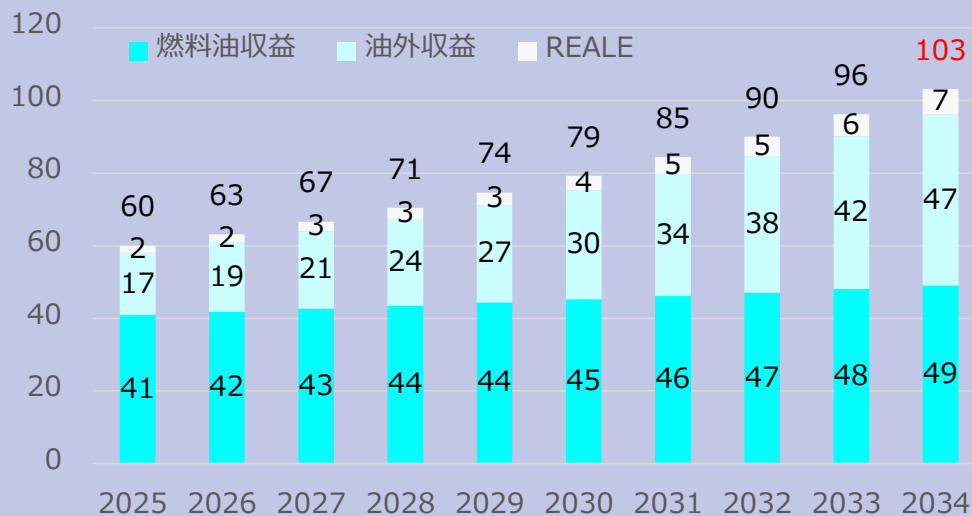
### 実施体制

- ・社長が直轄する機動力の優れた部隊を組織し、迅速な事業展開を実施する
- ・メインバンクやその他外部機関と事業拡大に有効なM&A案件の調査を行う
- ・金融機関やコンサル会社等と連携を図り、公的制度の情報収集及び活用を行う

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

## 売上高100億円実現に向けた目標とグループ体制

### 売上高



宮島石油販売株式会社  
石油小売業

REALE株式会社  
カーコーティング・  
プロテクションフィルム事業

宮島石油販売(株)のグループ企業であるREALE(株)は新潟市中央区と東区に2店舗を構えるカーコーティング・プロテクションフィルム専門店。国内ではまだまだ市場の拡大余地が大きいPPF施工の提供サービスの拡充や自社ブランド「RUSH」の加盟店増加による増収に取り組む。

#### 【施工メニュー例】

