



企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
児玉 健一

社員と地域の“しあわせ”を重ね、“おもしろくする”挑戦でまごころを世界に届けます

株式会社エコーは、地域に根差した多角経営を通じて、お客様の暮らしと事業を支え、庄内・山形の未来に必要とされる企業であり続けることを使命としています。私たちは、単に売上高100億円を目指すのではなく、その挑戦を通じて、より高い付加価値を生み出し、地域社会への貢献、社員一人ひとりの成長、そして働く環境・待遇の向上を実現していきます。人口減少、労働力不足、物価上昇、産業構造の変化といった環境変化の中においても、既存事業の磨き上げ、新たな成長分野への投資、DXの推進、そして事業間の連携強化によって、持続的に成長できる企業体へ進化します。**2037年の売上高100億円達成**を明確な目標として掲げ、地域密着企業の枠を超えた広域的な価値創出企業へと飛躍してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

直近の売上高約20億円を基盤に、既存事業の成長、新規事業の育成、事業間シナジーの最大化、M&A・業務提携等を通じて事業規模を拡大し、**2037年に売上高100億円の達成**を目指す。
あわせて、売上拡大のみならず、付加価値額の増大、生産性向上、人材投資、賃上げ、地域内経済循環への貢献を実現し、地域を支える中核企業としての存在感を高める。

課題

- ・属人的運営や労働集約型の業務構造改革による生産性向上
- ・事業部間の連携や顧客基盤の相互活用
- ・DXの本格推進、データ活用、管理会計の高度化
- ・人材確保、幹部育成、評価制度の整備、採用力強化
- ・広域商圏への展開、新たな収益源の確立。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・既存事業の収益力強化：高付加価値化と利益率改善
- ・新規事業・新市場への進出：既存の経営資源を応用できる領域を中心に、地域課題の解決につながる事業、ストック型収益が見込める事業、将来的に広域展開可能な事業を重点的に開発
- ・DX・基幹システム刷新による経営高度化：データに基づく経営管理の強化を進めることで、迅速な意思決定と生産性向上を実現
- ・人材投資の強化：採用強化、次世代幹部育成、評価制度高度化、教育訓練の拡充により、100億円企業にふさわしい組織基盤を構築する。

実施体制

- ・経営トップ主導のもと、全社横断で100億円達成に向けた推進体制を構築する。
- ・各事業部ごとに成長戦略・KPI・投資計画を設定し、月次で進捗を確認する。
- ・管理部門は、ERP刷新、管理会計、人材戦略、採用、評価制度整備を担い、成長を支える経営基盤を強化する。
- ・新規事業、提携、M&A等の成長テーマについては、経営直轄で検討・実行する。



超絶ホワイト企業を目指しています

- 本社所在地：山形県酒田市
- 事業概要：地域の暮らしを支える多角経営企業として、家具製造、環境関連、石材、リフォーム、その他複数の事業を展開。
- 常時使用する従業員：138名
(2026年4月時点)
- 現在の売上高：21.7億円
(2026年3月期)
- 法人番号：5390001006093
- Web：https://www.echo.or.jp/